

视频号小店直播怎么推广？广告怎么合作

产品名称	视频号小店直播怎么推广？广告怎么合作
公司名称	广州博辉网络技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区灵山东路东英科技园
联系电话	13686810231 13750564677

产品详情

视频号小店直播怎么推广？广告怎么合作

在视频号和公众号绑定的前提下，视频号的所有内容都会被展示到公众号，所有订阅该公众号的人都能成为视频号的粉丝，极大地提高了从公众号到视频号的引流效率，精准有效沉淀用户池。

如果设置了直播预约，关联的公众号主页也会显示预约提醒，公众号粉丝可以直接预约直播，有利于提升引流效率和用户参与度。

如果视频号正在直播，订阅号会显示直播状态。粉丝可以直接从订阅号进入到视频号观看直播，帮助直播间引流，成为视频号粉丝。

同时，公众号文章内可以插入视频号的短视频和直播预约，读者能够观看短视频，还能预约直播，有效地将公众号粉丝引流至视频号。

在订阅号消息一栏也已经开始推送视频号的内容，为想把公众号粉丝引入视频号的创作者提供了一个巨大的流量入口，多入口帮助视频号引流，实现流量的高效导入。

在视频号和公众号绑定的前提下，微信公众号后台可以直接设置自动回复视频号动态。通过公众号自动回复视频号动态，商家可以让公众号新用户第一时间转化为视频号粉丝，增大视频号的曝光率。

用户只要关注了公众号，便可收到视频号动态卡片形式的自动回复。点击卡片，便可观看短视频内容，用户可以从短视频进入视频号主页，关注视频号，成为视频号粉丝。

在视频号和公众号绑定的前提下，公众号后台的自定义菜单可以设置“视号动态”，“视号动态”可以

添加视频号动态，商家可以将与公众号绑定的视频号内容添加进去。

在公众号会话框中点击视号动态，就会自动回复视频号内容卡片，用户可以观看短视频内容并关注视频号。

公众号打通视频号不仅缩短了用户的操作的路径，还能将公众号的公域流量全面引流到视频号，成为视频号粉丝。商家也可以通过不同的内容形式，形成一个流畅的链路，进行用户的精准引流。