

乐分享为什么称霸市场，乐分享为什么火爆全球，微三云吴金鹏带你了解

产品名称	乐分享为什么称霸市场，乐分享为什么火爆全球，微三云吴金鹏带你了解
公司名称	东莞市南城缘宝商务信息咨询服务部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市石排镇瑞和路松山湖生态园B栋2-5楼
联系电话	18002685807 13652805628

产品详情

微三云吴金鹏给大家介绍这套马云看了都说牛的市场商业模式

互联网瞬息万变，要设计一套合理合规，并且合法的商业模式，是至关重要的，这套模式就是采用【公排机制】+【五五滑落】+【九层会员】+【滚动收益】

公排机制：由推荐码或者分享链接或者上级手机号注册的，自动排入这个手机号的下级，如果无推荐码、无推荐人，则由系统来统一进行[公排](#)。

五五滑落：每个用户ID下面，只能拥有5个下级，当第6个下级的时候，自动滑落到，下级的下级下面。

九层会员：层会员只有5个人，第二个就是25个人，累计滑落多滑落会员数量9层会员。

滚动收益：层会员的笔佣金是给到你，第二层会员的第二笔佣金是给到你，以此类推，合理合法合规！！每次消费都只给一层的人，只设计了一级分销，根据每月消费的笔数来分给层级的人。

CPS产品是商家付费推广，根据设定好的推广佣金，决定推广者能拿到多少佣金。而乐分享模式就是将这种类型的CPS集合在一起。话费充值，加油，外卖，网上购物等等。试想一下，如今消费人群都集合在上线，每月人均消费单量不会少于9单。加油，购物，外卖，话费充值，随随便便就突破了9单。消费的时候，大家是否有想过有更优惠的渠道？而乐分享模式平台就是打造了一个让消费者省钱的平台。

这种模式有何优势？

乐分享的商业逻辑其实非常简单，用户通过乐分享平台跳转到主流平台进行消费，主流平台将根据不同产品的佣金返5%~30%给到乐分享平台。高利润的产品返利就多，低利润的产品返的就少些。假如有这样一个平台，在你正常需要消费的情况下，能让你省钱同时还能获利，你会怎么选？

举例：你因正常需求，要在网上购物，只要你通过乐分享这个平台跳转到，无论是X东、X宝、X多多上，购买到的产品，可以帮你节省几块钱或几十块钱甚至几百块钱。

再例如：我们平时话费充值是没有任何折扣，充100就是100，哪怕能便宜也就便宜几毛钱，而在乐分享这种平台上，用户充值话费可享受95折，充值100元只需支付95元。这里好像除了话费充值，家里电费、中石化、[中石油](#)、加油等这些也能打九五折、相对于用户来说还是很有吸引力的，尤其是现在疫情反复，经济环境不理想的情况下，在你正常需要消费的情况下，能帮你省钱还能获利，怎么算1年都能省下个几千上万块，大家会怎么选？

要每个月消费九笔乐分享不是要求用户强制购买某个产品，而是用户本来就要消费，本来就要充话费，本来就要点外卖，哪怕是购买一个垃圾袋都算一笔消费，你自己想一想你一个月要通过手机支付多少笔订单？

乐分享几乎满足用户的一切网购需求你只要通过乐分享跳转消费就可以了。

你设想一下，如果有244万人的消费都会跟你有关系，你一个月能挣多少钱？

正在以的姿态改变着电商营销模式，未来微信生态依然是获取用户、连接用户，与用户双向创造价值的重要阵地。因此，找到符合自身微信生态定位的打法并快速落地，必然是实现高竞争力的重要举措，如果你也感兴趣随时联系小编

微三云源码部署，微三云吴金鹏提供系统开发，微三云吴金鹏帮助你解决线上卖货问题，系统开发找微三云吴金鹏