

企业微信SCRM系统功能，企微SCRM系统如何管理私域流量

产品名称	企业微信SCRM系统功能，企微SCRM系统如何管理私域流量
公司名称	广州壹豆网络科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广州市天河区建中路64、66号东801房（仅限办公）（注册地址）
联系电话	18520729440

产品详情

企业微信营销中，想要得到更好的营销效果，很多企业都会选择企微SCRM系统辅助高效精细化运营营销，但是很多企业并不太清楚企业微信SCRM系统有什么功能？如何借助企微SCRM系统管理私域流量？下面我们一起来看看吧！

企业微信SCRM系统有什么功能？

市面上的企微SCRM系统众多，其中艾客SCRM为企业微信服务商官方授权，在合规范围内开发众多的企微辅助功能，帮助企业高效精细化运营私域，艾客构建从引流获客、私域运营、营销转化、数据风控等全方位打造私域营销闭环。下面我们一起来看看详情吧~

（1）在吸粉获客上：企业可以主动进行智能导表加粉和智能订单加粉，这两种加粉功能可以让企业实现批量加粉目标。也可以选择被动加粉，使用渠道活码+锁客码，可以让企业进行渠道引流和分流，不同的客户添加不同的企业员工，还能给客户打上渠道标签和触发不同渠道对应的欢迎语。

（2）在客户管理上：可以查看企业微信所有的客户信息，并且对所有的客户进行打各种标签，给企业员工分配客户，对客户进行各种管理和营销。

（3）在员工风控上：有相关的各种聊天记录，不论是私聊还是群聊记录，以及聊天敏感词设置，触发就能收到提醒。

企业微信SCRM系统如何管理私域流量？

企业通过企业微信营销中，也少不了社群运营，在社群管理上，使用无限群活码让客户加群，并且设置各种群日历与群SOP，实现企业员工智能化执行各项任务。还可以结合企业微信自带的各种社群工具，两者结合，实现社群运营1+1大于2的效果。

在营销转化上，超级雷达工具让企业可以掌握到客户的各种数据，通过数据分析来给客户制定培育SOP

，实现对客户的精细化运营。朋友圈SOP任务也有助于企业实现自动化下发发圈任务，提高效率。

在数据绩效上，帮助企业统计每一个渠道的总用户数、每天的增长情况、每天的流失情况，并记录到每一个渠道来源客户添加到了哪些企业员工。把客户联系与客户消费都进行相关的统计，让企业更能把控好私域，从数据上着手，及时调整优化策略，同时更好进行私域管理。

以上是关于企微SCRM系统有哪些功能等相关内容，希望你有所帮助！艾客除了以上功能外，还开发了众多企微辅助功能，如：批量添加好友、渠道活码、客户画像、客户生命周期、会话存档等，请关注我们！也可以扫描下方二维码，申请艾客企微SCRM系统免费试用~

<https://www.ikscrm.com/>