

奇葩团队一个月做到50万会员量，他们是怎么做到的

产品名称	奇葩团队一个月做到50万会员量，他们是怎么做到的
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

有这么一个团队很奇葩，他们自己什么产品都没有，但他们做了一个全新的模式，一个月就做到了50万的会员量，而他们商城里面的复购率也非常得高。

那么他们是用的什么模式？具体怎么操作的呢？

这个模式叫做分享购，什么意思呢？他们所做的是集成了淘宝天猫、京东、拼多多、美团、饿了么、话费、电费、中石油、中石化加油卡充值等主流消费购物平台，满足用户日常吃喝玩乐衣食住行的聚合APP，独特的商业模式。

只要你打开他们的APP，跳转到淘宝还是京东去下单，不管你买了什么还是花了多少钱，他们商城就会返钱给你。那么这个钱是怎么返给你的呢？就是你下单之后，都会产品一个佣金，佣金会按照不同的比例分配给你的上级或者下级。

他们的关系网也是跟其他完全不一样的，采用55分裂的制度，

- 1.每个点位下面只有5个位置；
- 2.下面5个位置满了则向下滑落；
- 3.扫码注册则在该码体系内排位；
- 4.未扫码注册则按系统体系排位。

也就是每个人分享五个人，多余的会直接滑落在你的下面，而这些人如果在分享购里面消费了，你都会拿到分润。假设你的朋友有邀请你也下载一个分享购，但是你一个人也没有推荐，但是过一段时间你的后台会出现几百或者几千元，你设想一下，你会心动吗？会不会提现？

但是要提现有两个条件，要么分享五个伙伴，要么在平台中每个月都消费9笔订单。看着是不是有点苛刻？我告诉你，消费金额是没有要求的，不管是你买了个1块钱的东西还是几百的东西，他都算是一次消费。充话费、点外卖都算是消费。本来每个月就要充话费、汽车加油、网购、点外卖的。

这就是整个团队很妙的一个地方，按他们的话来说，没有引导你消费，而是通过分享购培养你省钱的习惯，打造一个良性循环。

除了跳转到其他平台购买东西，他们自己商城也有上传自己的产品，关系链也是打通的，不管是在哪里消费的，都有分润。

他们就是通过这种方式，源源不断的把流量做大，短短一个月就做到了50万的会员。如果你也想做一个这样的系统，那么我们可以聊一聊。

现在他们拥有了持续增长的流量，在考虑后续加上广告电商的功能，让流量变现更大化，用户的收益也能够更高。