

社区团购三大优点，可帮助社区团购企业获得盈利

产品名称	社区团购三大优点，可帮助社区团购企业获得盈利
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

如何进行社区推广引流 社区团购有什么好处？

社区团购发展至，早已破开简陋粗糙业务模型的桎梏，在各个环节均展开了性要求极高的精细化比拼，因而供应链水平不足对团购业务的负面影响很快引发了连锁反应。

如何进行社区推广引流？

1. 线下引流

基础也简单的一种引流方式，对于社区团购平台来说，就是线下地推了。社区团购就是基于社区的一种消费场景，所以地推一般能够得到很好的效果，还能够更加接近目标用户群体。

但是在线下地推之前，我们一定要事先做好准备工作。比如需要用户的相关物料，活动所需的展台、宣传单、易拉宝等，并且我们做推广活动的选址也很额关键，一定要选择小区人流量较大的位置，才能够更好的发展目标用户。

2. 价格差异引流

其次，平台也可以通过差异化的商品价格来进行引流活动，就比如我们如果是刚开业的社区团购平台，就可以以一元的鸡蛋来进行引流，像是很多年龄稍大一些的居民用户，看到有这样的好事，一定会选择参与，还会有“一传百”的效果。

通过这样具有竞争性的商品价格来引流拓客，对用户的吸引力是非常直接的，引流效果也是非常迅速的。

3. 爆品引流

线上的社区团购商城，借助爆品进行引流，也是一种值得尝试的方法。但是对于这一类商品的挑选，是比较挑剔的，它需要满足2个条件：一是用户短时间内需求比较大的，二是受到网络影响获得更多人关注的。商家可以做成团购爆品，可以从用户的需求点进行切入，进而形成良好的口碑营销，为引流做提供方式。

社区团购有什么好处？

好处1：高毛利社区团购模式的大特性并不是线上线下社群营销拼单，而是绕过代理商，直接从供应商处拿货，减掉了从零售商拿货的成本费，让社区团购企业在保证经营规模的同时，还能紧抓砍价精髓，缩小成本费获得绝大部分盈利。

好处2：低投入社区团购的另一个特点是不需要开店。“社区居民代表团长”负责货物到达后的储存。与传统的蔬菜和超市相比，它节省了很大的租金成本。与此同时,与在线团购相比，对于单价极低的商品如新鲜蔬果来说，昂贵的成本往往是物流和仓储，而在社区团购的“预售+集中配送+用户自提”模式下，这一部分的成本也大大的减少了。

好处3：产出快社区团购模式这种商城模式的发展不仅满足了社区群体的需求，而且商品单价低、社区居民的消费次数频繁、可复制能力强，能更好的帮助社区团购企业获得盈利。

综上所述，可以大致的了解到如何进行社区推广引流以及社区团购有什么好处，想要了解更多社区团购方面的内容，可以持续关注小编。