

## 需要做保税区一日游转厂业务，前期要沟通了解什么呢

产品名称	需要做保税区一日游转厂业务，前期要沟通了解什么呢
公司名称	深圳市浩通天成国际物流公司
价格	.00/个
规格参数	转厂:保税区转厂 一日游:保税区一日游 出口转内销:进出口贸易
公司地址	【深圳进出口加工保税区】兰金十一路成城发工业园A栋601号
联系电话	13028866099 13025161612

## 产品详情

2020年，中国货物贸易进出口总值32.16万亿元人民币，比2019年增长1.9%。其中，出口17.93万亿元，增长4%；进口14.23万亿元，下降0.7%；贸易顺差3.7万亿元，增加27.4%。

当客户有这个需要时，我们需要怎么跟客户沟通前期准备事项。

保税区一日游，又叫转厂。

为什么现在在大量的加工贸易型企业之前以及一般贸易型企业之间会进行这个一日游的业务，而且以前都不惜进行香港游也要这样游一下的。

其实主要还是因为出口就可以退税的。下面说下，作为我们服务这个一日游的企业其实前期跟客户的沟通还是非常重要的。

如果客户是之前做过这个业务的，当然，沟通起来就很顺畅了，如果客户是次做那就需要耐心细致的跟客户讲解到各个细节事项的。

具体有哪些呢？

前期，我们得了解到客户做这个一日游业务，出口方是谁跟进口方是谁都是需要明确清楚的，如果这个就不清楚，那就不太好设计这个一日游流程方案的，而且有关相关资料的后续提供都无法跟上，所以这个一定是前期需要明确的。

然后，我们要明确，进口方跟出口方是用什么方式来报关，因为这就是要知道客户是否有进出口权，还是手册报关的，当然，还有就是进口方如果是一般贸易企业，这可是要征税的，这些都是要告知客户的

。

zui后，就是了解到相关产品信息的，这个也是非常关键的，为什么呢？

因为对于每种产品，海关处有相关的编码本的，对于每款产品需要进行什么监管，海关是有很明确的说明的，所以这就要了解到产品信息后，再对照编码本查出监管条件，好对应的进行商检，拿到通关单。

接下来就基本完成前期沟能了，可以开始备相关资料了。