

2022分销商城系统开发特卖平台正在打造与时俱进的营销模式

产品名称	2022分销商城系统开发特卖平台正在打造与时俱进的营销模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	微三云:软件定制开发 云平台:源码交付 东莞:松山湖
公司地址	东莞市石排镇瑞和路南东莞生态园松山湖高新技术创新园B栋2-5楼
联系电话	159****4030

产品详情

相信市场上很多人都听说过链动的2+1模式，也有人问过我这个模式。来说说这个模式。我们先来看看这种模式的特点：

1. 链动2+1商业模式的玩法分析

模型框架：经纪人、老板

奖励机制：直推奖励、见点奖励、平级奖励、援助基金、分红奖励

需要为上级代理留下“两个原始种子用户”，俗称作为这里的“感恩机制”。

援助机制（平台强制任务）：完成平台任务可享受全额收益。不达标者将仅获得账户的80%，剩余的20%将冻结在个人独立扶持资金池中。

协助指定任务；

1：之前直接推给上级的C1、C2小队升级为代理级或BOSS级

2：C1、C2有10人以上团队伞下的订单，即D1D2D3D4的几个直推用户下的订单[包括两个代理C1和C2下的订单]也算在10个订单以内。

如何成为经理人和老板？：

1、成为老板的条件：完成两个直jin'li'ren属下属的晋升后，每个下属购买499元的产品成为经纪人

2、成为boss的权利：直推奖励，一单100元，二单也是100元，完成直推2单后，即可升级boss。升级boss后，完成第三个直推订单，即可享受无限点对点推荐收入。你可以成为“老板”，

3、老板身份奖励：发展200后第三个下属后，每条下线200元，成为老板后直推奖励：300元/单，下属推奖励：200元/单，可推三人获得无限奖励，并推第三人开启躺收入状态，

等级奖励：

如果boss同级，则等值10%的收入等级boss（1级），设置：平台每卖出499或699、将固定增加30至60元的分红池。假设根据对应身份的个数对ABC的三个层次设置不同的比例。平均分红，比如C分30%，B分30%，A分40%。如果需要做品牌商城、商业模式、营销矩阵方案可私，

而且很多朋友都有疑问，连锁模式会不会违法？链条驱动的2+1模式如何合法合理运作？如何规避风险？

1、改变参与方式，不直接以现金参与活动；

2、消费和购物-购买同等价值的商品，

3、正常的商品交易信息，正常的物流配送，真实的流量