

抖音不要营业执照可以卖货吗？卖衣服卖鞋子没有执照

产品名称	抖音不要营业执照可以卖货吗？卖衣服卖鞋子没有执照
公司名称	海口美兰抖琦琦文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	【电话烦、手机号同微】
联系电话	18897981244 19979808844

产品详情

大家对抖音很熟悉了，抖音是流量巨大的平台，很多用户以及商家都会在抖音推广引流，不过在抖音卖货需要遵守抖音规则，那抖音不要营业执照可以卖货吗?接下来我们就来给大家讲解一下这方面的内容。

一、抖音不要营业执照可以卖货吗?

抖音带货不需要营业执照。抖音带货模式门槛较低，只需实名认证以及在抖音上发布10个视频，然后开通橱窗功能即可，是不需要营业执照的。开通橱窗功能后可以将淘宝或京东等电商平台，设置了淘客推广权限的商品添加到橱窗中，用户便能通过个人主页进入橱窗，看到上架的推广商品。

二、抖音卖货有什么技巧?

1、产品的核心卖点不能超过三个

在抖音上带货时，最好是间接突出产品，千万不要打硬广!毕竟，大家刷抖音都是为了放松的，轻松搞笑一下，不是为了记住产品的卖点和产品知识成份的。所以核心卖点不能超过三个，挖掘最吸引消费者的核心卖点，视频中的产品就会非常清晰明了，卖点多不等于好。卖点多了，用户不一定在短短几十秒就能听得清，还记得住，所以只有精炼易懂以及对用户好的产品，才能成为消费者购买的动力。

2、为商品策划创意段子

在抖音上，一个搞笑段子流行之后，会引来大家争相模仿，这时候用户会好奇这个创意的首发者是谁，这无疑是一种非常有效果的传播方式，但是这需要一定的天赋，并不是人人都有极强的想象力。

3、获得消费者信任

有时候消费者会根据对主播的喜爱程度来决定是否下单，所以要缩短与消费者的距离，营造轻松的直播氛围。虽然通过直播卖货是重点，但首先可以用幽默的语言介绍自己，拉近与消费者的距离，逐渐获得他们的信任，这样带货的效果会更好。

对于新手来说，刚开始在抖音卖货肯定不会轻松，不过大家不要灰心，只有掌握抖音带货技巧，积累更多的抖音粉丝，并且获得粉丝的信任，那就好做啦!