

不勒手的塑料袋用提手 奇想

产品名称	不勒手的塑料袋用提手 奇想
公司名称	大连奇想科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	品牌:奇想 货号:TS-03 箱装数量:1000、2000只
公司地址	辽宁省大连市甘井子区西南路芳林园25号1-6-1室
联系电话	13941137201

产品详情

品牌	奇想	货号	TS-03
箱装数量	1000、2000只	产地	大连
加印LOGO	可以	是否提供加工定制	是
适用送礼场合	广告促销、商务馈赠、节日、其他		

塑料袋用提手具有很好的防脱出功能，而且很方便装入和取出拎带，还可以把购物袋挂在公交车的扶手上，避免放在地上弄脏购物袋。

奇想牌提手已成为各大知名超市、商场、企事业单位促销、广告宣传的倍受青睐的载体，为促进商品流通和增加产品销量起到抛砖引玉的良好效果。

提手因其有不勒手的作用,除方便顾客购物外,如免费提供给顾客会给超市带来意想不到的收获:

1、提高超市的服务质量,提高超市在顾客心目中的声望:

顾客在购买商品后,体会到超市赠送的小提手带来的手感舒适的愉悦心情,想到超市的服务竟会如此周到完美,自然会增加对超市的好感,正如超市能让顾客免费乘坐购物班车带来的方便和好处一样。

2、增加超市的销售量:

顾客在以往购物时购物多了会很勒手,很不愿意多买象大米、白面、饮料、牛奶、水果等很重的食品类消耗品,自然会减少超市的销售量。有了这个小提手后,尤其是顾客能免费获得小提手,顾客购买很多很重的商品就不会象以往那样饱受勒手之苦了,不会再有勒手的顾及了,可以放心按照自己的想法随意购买更多的商品,

销售量会比以往有所增加。顾客也会因为花一次路费能购买更多的商品而获益。

3、增加超市的利润:

由于顾客可以放心购买更多的商品,销售量的增加带来的利润,会弥补购买廉价小提手的费用,即便顾客多购买一件商品增加的利润已足以补偿购买廉价小提手的投入,总的效果是利润增大了。

4、潜在的吸引顾客的作用:

顾客在超市免费获赠小提手后,周围的人会很快得知这个消息,知道小提手的作用后,有希望免费得到它的顾客会优先选择到这个超市来购物,因为在其他超市购买它要花钱的。如果在其他超市还没用它时,顾客也会愿意到这个超市购买商品,在购买其他商品时顺便捎带一只小提手,超市的销量也会因此增加。

5、促销的作用:

各大商家常常利用人们爱占便宜的心理,大搞促销战,超市如果想促进销售其他商品,可以采用一次购物满20或50元赠送一只小提手的方法,刺激那些购物将近20或50元的顾客再购一两件商品得到提手赠品,而扩大销量。或者心照不宣的发给购物2-3袋较多或较重的顾客,其他购物少的顾客就不发,顾客看到购物较多或商品较重会免费发给小提手,有希望白拿小提手的顾客会主动多买商品,潜移默化地增加了超市的销量。

6、广告宣传的作用:

小提手上可以按超市的要求刻上超市的标识logo、新开业的分店地址、电话等,由于使用时间长达3年以上,起到长期的宣传效果。通过小提手做广告宣传花费的费用要比打广告牌的费用低得多,打一次短期广告牌的费用少说要几万元,而用小提手做广告的费用少,而且是长期的活广告,会到处传播。