

## 线上电商线下商家相结合的营销模式——链动奖励模式

产品名称	线上电商线下商家相结合的营销模式——链动奖励模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

### 产品详情

随着互联网的不断发展，人口红利期已经成为过去式，而电商平台间的竞争也越来越激烈。不管是传统电商还是社交电商、内容电商、直播电商，纷纷开始往线下方向发展，想从线下实体商家这边打开一个出口。

为什么越来越多的电商平台开始往线下方向发展？

- 1、互联网从免费流量时代进入付费流量时代，线上的流量越来越贵，电商平台的获客成本也越来越高，如果没有商家分摊获客的成本，对于电商平台来说是一个沉重的负担。
- 2、在线上购物，往往消费者一进来就是对比价格，而在线下实体商家和消费者是有感情温度的连接。线下实体商家可以通过服务质量和体验，给消费者带来更好的体验感与更高的粘性。
- 3、以前平台只是提供流量交易，帮助各大商家服务好C端用户。现在

通过切入线下门店之后，同步切入到供应链，直接抢占传统渠道代理商、批发商、经销商的生意，给门店进行直接供货赚取更多利润。

很多人说是电商搞垮了实体商家，其实也不算是电商搞垮了实体商家，而是那些垮了的实体商家没跟上互联网时代的脚步。

现在留存下来的实体商家要么有着可靠的产品，要么有着舒心的服务质量和体验，要么打造线上线下的营销模式，实现两者之间的资源共享。

可靠的产品与舒心的服务质量和体验都是需要时间的沉淀，而打造一个线上线下的营销模式却可以在短时间内做到，所以很多商家开始加入线上线下的营销模式了。

现在就分享一个常见的线上电商与线下商家的结合方式

某线上新零售商城平台发起一个活动，购买价格为五百的礼包就可以参与活动，这个礼包可以是某一款产品，也可以是由几款产品组成。

购买礼包后便可以成为新零售商城平台的代理身份，代理身份享受直接推荐奖励，代理每直推一个人就可以享受一百返利积分的直推奖励。

以代理身份直推两个人购买礼包之后就可以晋升老板身份，老板身份除了享有直推奖励还享有两百返利积分的团队见单奖励，也就是老板只要见证一个用户在自己的团队里成为了代理就可以获得的奖励。

这样下来直推两人赚取两百返利积分成为老板，成为老板之后再直推一人三百返利积分就可以完全回本了。

这个返利积分不仅可以在线上商城全额抵扣消费，还可以在线下实体

商家进行全额抵扣消费。