

共享WiFi项目搭建商业WiFi码小程序系统（现成源码，快速搭建）

产品名称	共享WiFi项目搭建商业WiFi码小程序系统（现成源码，快速搭建）
公司名称	正诺科技推广部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区黄村荔苑路（联系请说明来源）
联系电话	18026207347 18026207347

产品详情

你好，伙伴们今天带大家了解一个新的项目。

今年的拉新圈其实项目挺多的，但是由于疫情的影响，很多地方暂时无法在室外开展作业，感觉挺难的。鉴于这种情况，吴先生也将业务模式进行了转型，以资源整合、知识付费为主，放单为辅，综合发展。这段时间也没怎么去推项目，因为在圈子里待久了，总感觉身边的项目都烂大街了，新鲜的不多，但是话又说回来，老项目总体还是不错的，结算稳定，也能出量，毕竟也是市场主流。我这个人喜欢找新鲜资源，最近发现了一个感觉还不错的项目，虽然这个项目早在两年前市场上就已经有了，但是最近这段时间才在圈子里火起来，而且外面已经有不少人在做了，收益还不错。这个就是共享WiFi—项目，也是我最近这段时间比较看好的项目。自2016年共享单车火了以后，“共享”这个概念就吹进了各个行业，比如共享雨伞、共享充电宝、共享书店、共享床位.....已经渗透我们生活的方方面面。共享概念的发展，衍生成一种“共享经济”的模式，共享模式的出现，对解决社会生活问题，促进经济发展有着非常重要的意义。平时我们不管去哪里消费，总会想着蹭一下商家WIFI，商家也会提供这样的服务，因为WIFI已经是最基本的一个服务项目了。但是从来没有人想着用户连接WIFI还能赚钱的，假如有这么一个程序，只要用户连接了这个WIFI我们就有钱赚呢？严格意义上讲，其实它并不是共享WiFi，它是一个连接平台运营者、线下门店、广告投放者、用户为一体的闭环综合性平台，平台运营者（以下简称平台）通过分销商加盟推广或自推广门店方式发展线下门店入驻，门店入驻后，可自行发布、下载、打印门店wifi二维码放至店内供到店用户扫码连接wifi，大大方便了用户使用店内wifi能力，用户连接wifi后，被引至浏览平台提供热点新闻。此外，平台提供广告主入驻并发布广告系统，用户在使用该平台时点击广告，产生的广告佣金由系统自动统计分配到平台、商家、加盟商三方，整个流程方便了用户，而平台、商家、加盟商确可以分到佣金，广告主推广了产品，达到双赢的局面，形成了一个完美的闭环系统。当然，如果你认为这个项目只能够通过广告赚钱，你就错了，它的发展是你所想象不到的，结合微信将近十亿的用户量，为我们造就了一个稳定的流量入口，其中蕴藏的商机是无限的。

接下来给大家简单梳理一下这个项目的整体操作逻辑。1、盈利模式会给每一个商家创建专属WiFi二维码，顾客扫码连接wifi，会进入小程序，顾客点击一键连接会弹出广告，广告对接微信官方广告，用户看完广告后自动联网，这时会产生广告收益，公司通过广告收益来盈利。产生的收益在公司、拓展员、商家之间进行合理分配，次日结算到后台，自己提现至微信余额。2、项目优势便捷美观：能将原始贴在墙上的“Wi-Fi账号密码”替代生成美观便捷的二维码，用户到店之后用微信扫码即可，一键连接，便捷美观；

安全防盗：将账号密码放在一张小小的二维码里，再也不用担心有人偷网了；带来收益：扫码小程序与微信官方广告合作，在用户扫码联网的过程中会伴随6-15秒的广告，每次浏览微信支付给我们一些广告费；收益明细：我们的地推人员会给商家注册一个小程序后台，在后台里可以看到每一天的收益，并可以提现到微信。3、收益分析拓展员开商户设置比例：10%=0.015 30%=0.05
一般给商家0.02—0.05/次就够了拓展员：50家/天*20天=1000家
1000商家*10次/天*0.2=2000收益再分析：客户每扫一次0.2收益

每天开通10家店铺，每家店铺按照每天10位客户扫码（当然10个人肯定不止）

累计一个月开通300家店铺， $300 \times 10 \times 0.2 = 600$ 元一天

努力3个月每天1800+ 一个月54000+ 长期躺赚比如说一个地区，你按1000张码（商家）全部铺出去，每个码一天被扫10次，1000个就是10000次，拓展员收益是每次扫码0.2元，10000次就是2000，一个月就是60000！只要店铺不换wifi、有人扫你的码连接wifi、平台不倒，你就有收益，而且是长久收益！一次贴码，永久收益！跟做POS销售一样的道理！

综合来看，这是一个可以实现多方共赢的项目：1、到店消费的用户使用WiFi更加方便快捷；2、商家不需要花一分钱，就可以得到长久收益；3、店铺拓展员能获得一定比例的广告分润，长久收益；4、项目的服务商、代理商也能获得长久收益；5、广告商达到了广告投放的效果，实现了对用户的精准投放；那么，对于拓展员来说，地推作业流程是怎么样子的？第一步，准备物料，批量打印需要贴在墙上的二维码。第二步，拿着你打印好的二维码，去谈商家。具体话术以免费升级扫码联网、美观、安全为主，帮助商家获得收益为辅。操作流程:1.打开你自己的小程序，点击“拓展员/商家邀请”2.设置好邀请类型3.设置分成比例4.生成邀请码5.用商家(拓展员)的手机扫码注册就可以了6.商家(拓展员)注册完成之后，用商家的手机，扫描事先提前打印好的空白码，进行配置WiFi即可。哪些场景比较适合推广？例如：奶茶店、餐馆等人流量较多的门店，大学、机场、医院、景点、酒店都可以适用。做这个项目需要投入什么？主要就是物料费，也就是你需要批量制作商家WiFi二维码，每个商家配备的都是专属码，也就是说每个商家的WiFi码都不同，而且每个商家店内所需要的物料数量也是不同的，大商家可能需要几十上百张，小的可能只需要几张，这是整个项目的核心点。从哪里获取物料？1、可以直接从服务商或代理商手中直接购买，一般是0.2—0.3元/张，500—1000张起拿；2、可以从服务商或代理商手中获取物料模板，然后自己在当地的打印店制作；3、购买打印机、物料纸张，自己打印。

是否有独立后台？根据目前上面的信息来看，后台可以分为三种：代理商后台、拓展员后台、商家后台。代理商后台也就是二级后台，可以给下级拓展员或商家开后台；拓展员只能给商家开后台，不能再向下发展拓展员，这是不允许的，只有两级。所以，如果你只想自己做，开通一个个拓展员后台就可以了；如果你在自己做的同时，也想发展团队，可以开通一个代理商后台。是否有区域限制？是否有区域保护？根据目前的消息来看，没有任何区域限制；对于区域保护问题，暂时也没有非常准确的消息，除非你的团队在某一个区域的量很大，能进行大面积覆盖，可以跟服务商进行沟通，看是否能争取到区域保护政策。能做多久？其实这种商业模式早在2年前就已经有了，是一个成功的模式，也是一个可以长期盈利的项目。至于能做多久，主要取决于该项目的发起方，也就是甲方，或者服务商，因此找一个可靠的上级非常重要！

我们是软件研发公司：有小程序，公众号，手机APP，H5多种端口可选择，

青提WiFi、碰碰贴、梦聚WiFi、青蛙数字WiFi、码上e生活、客抖、付吖WiFi、碰碰科技、扫码一键连WiFi、商家WiFi码、家店WiFi码、绵羊WiFi码、大麦WiFi码、筋斗云WiFi码、大白WiFi码、惠见WiFi码、星网WiFi码、聚荔WiFi码、闪联WiFi、云网WiFi、云下同城WiFi、同城WiFi共享、飞猫互联、飞猫WiFi、本地WiFi、九火WiFi、码力WiFi，九寰wifi、卓远wifi