

# 微三云吴金鹏：广告为何如此火爆？广告电商市场红利风口分享

产品名称	微三云吴金鹏：广告为何如此火爆？广告电商市场红利风口分享
公司名称	东莞市南城缘宝商务信息咨询服务部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市石排镇瑞和路松山湖生态园B栋2-5楼
联系电话	18002681353 13652805628

## 产品详情

### 一、什么是广告电子商务

广告宣传是互联网大的商业运营模式，并且已经逐步完善一个巨大的领域，全部网络广告还在持续上升中。伴随着网络广告方式的多样化，“看广告赚钱”的互联网平台不断涌现出去，其商业运营模式也在不断地演变。从各种服务平台极速版看广告视频得奖赏币，奖赏币在转现这些，这类服务平台的不足点便是，转现速度比较慢，取现过多标准管束，让消费者慢慢失去耐心。而【广告宣传电子商务】就是利用顾客想挣钱，让日常买东西能够转现。顾客购买得积分兑换，积分兑换再通过看广告变现。完成广告商、服务平台、顾客三方双赢！

#### 1、三种情景（店家可以根据自己的商品状况自定挑选）

##### 情景1

交易累计、佣金下降

步骤：消费者在服务平台任意消费即可领取积分兑换，根据收看广告任务，服务平台依据消费者剩余积分兑换按比例分配佣金为零钱，零钱可取现、可交易。

##### 情景2

新增加交易、台阶佣金

步骤：消费者在服务平台任意消费即可领取积分兑换，做到积分兑换门坎后能根据收看广告任务，服务平台按比例分配将积分兑换佣金为零钱，零钱可取现、可交易。

##### 情景3

## 营销推广交易、台阶佣金

步骤：消费者在服务平台任意消费即可领取积分兑换，强烈推荐客户交易，可提升积分兑换佣金信用额度，根据收看广告任务，服务平台按比例分配将积分兑换佣金为零钱，且佣金总金额不得超过相应的积分兑换信用额度，零钱可取现、可交易。

### 计划方案A：总量下降

服务平台默认设置给到您【200】的广告佣金信用额度，当您在平台消费了100，第二天佣金 $100*1\%=1$ ；次日佣金： $(100-1)*1\%=0.99$ ，以此类推。若后面您又交易399元，但还未到【400】广告宣传佣金信用额度，则按 $200*1\%=2$ 元逐渐返广告宣传提成；

### 计划方案B：固定比例

服务平台默认设置给到您【200】的广告佣金信用额度，当您在平台消费了100元，每日可佣金： $200*1\%=2$ ；(后面如果没交易，则多可返100；若交易超过200元，则多可返200元。)

## 2、商城系统前面展现：

### 3.数据信息盈利参照

## 二、【全员拼团】为什么是2022火爆

全员拼团摆脱传统电商活动模式，结合了当下流行的“社区电商平台”与“拼团游戏玩法”，根据全员更人性化奖励机制，将商品销售里的利益大化让有利于参加拼单的用户。鼓励消费者参加、共享的同时，也可以推动服务平台商品销售，完成“多方共赢”的效果。让购物消费越来越有意思。客户有更好的消费体验，在并夕夕的成功营销上进行革新，消费者参与即赚。合理合法合规运营，无泡沫塑料。

方式步骤如下所示：

决定对一部分产品进行限时特价优惠促销，标准如下所示；

1、用户可在平台随意选择等产品报价的拼团活动，满10人后即开团，3人可得奖(买货取得成功)，7人不得奖(买货不成功)。

2、3人得奖(买货取得成功)

可获得相对应价格的十几种商品提供选择一或等价的买东西币；

可获得(产品价格)的“买东西股票基金”；或是可获得(产品价格)5%的广告奖赏；

可激活5%的“购物金”(若有“买东西股票基金”)；

可获得(产品价格)10%的“年底分红积分兑换”；

客户若参加同一个拼团主题活动持续得奖3次(买到购物优惠券)，后面该客户再次参加该拼团主题活动则将持续10次不得奖，让其他客户也能有机会买到购物优惠券！

### 3、数据信息参照

传统产业及其老模式已经是瓶颈，在这种情况下建议各位店家及其想自主创业的朋友们应当多了解

及其学习培训全新的商业模式，紧跟销售市场的脚步，才不会被销售市场所取代。【全员拼团】和【广告宣传电子商务】两个方式，为什么可以占有销售市场，正是因为他的利他性。作用顾客挣钱才是好的商业运营模式。

如果你有卖东西难、获客难、引流方法难，欢迎留言告诉小编，小编会根据你的状况让你适合的商业运营模式

关心我，每日共享市场模式干货知识

详细计划方案，可找我得到