

电商道路如同征服山峰，我来成为您登顶道路上的得力助手！

产品名称	电商道路如同征服山峰，我来成为您登顶道路上的得力助手！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

上周周末，我跟着我们团队啊，前往观音山去好好地拉练了一番，虽然在一开始我们都可谓是欢声笑语、活力四射、龙飞凤舞，等我们爬了半小时之后，个个都已经不想说话了，团队当一些女成员也都满满落下队伍，我们一个个的也都非常团结，都回头去给她鼓励给她加油打气，渐渐的把最难最困难的那一段路走过之后，我们终于站在了山顶之巅。

但是在后面才是最有难度的——下坡路上，我们每一个成员的双腿仿佛就像灌了铅一般，可谓是举步维艰、寸步难行，但终究有团队的力量逐渐在鼓励着我们，就算是路上有着观光车的诱惑，我们也是头也不回的往前走，终于在夜半时分我们来到了山底。

人生也许就是这样，路上总是伴随着各种各样的诱惑，也有着各种来自家人、朋友一样的鼓励让我们继续慢慢前进，手中的登山杖也紧握在手中。“有些失败忘记了，有些失败习惯了，有些失败已经挽回了

，但是却不能因此而将失败的印记抹去。或许应该说，失败才是我们活着的证明。”

相信很多企业家以及老板们都是对爬山有着特殊感情的，享受着那种将一座座高山征服在自己脚下的感觉，同时也想着自己能够站在每一座山峰之巅。正所谓“粉身碎骨浑不怕，留得清白在人间。”我们在年少时候都幻想过自己站在这世界之巅，俯视世界的绝对高度，但随着学习、生活、工作等等的不断打压，也逐渐打磨了我们的棱角。

而今天正是跟那些想做电商的老板们写下的一篇文章，我们在打拼事业的时候，就像是在爬着一座座高山，“高山险阻，道阻且长。”不断地有诱惑以及错误的弯路在前面等着，与其如此不如寻求一位合适的合作伙伴，有了团队的不断协助，才能让虽然缓慢但却危险的道路，变得欢快且大大降低风险。

今天就是本着分享的念头，给大家介绍一款电商商业模式——泰山众筹商业模式，相信这款模式将会成为您手中最牢固的“登山杖”，而我们也能够成为最合适的合作伙伴。

泰山众筹商业模式在互联网众多项目中，首个提出爆仓重生止损的模式，也是目前当下跑得最稳健的商业模式玩法，一共分为四个部分组成；

去中心化，科学众筹:分布式数字资产记账形式，将企业资产数字化，链接企业内外部资源，为企业发展、品牌塑造带来更多支撑。

合理合规，进出平衡：四进一出，当第四期成功的时候，才会返回第一期的本金+收益，每一笔出账的前提必然是有新的一笔进账，以大账吃小账，进出平衡不会出现现金流不足的情况。

爆仓重生：在市面上大多商业模式都是本着“前面的人享受，后面的人买单”，但泰山众筹确实在最后众筹失败之后，将立刻开启新一轮众筹，并且将上一轮众筹的泡沫直接进行消除并重开。

公平公正：每一期上涨的幅度都属于上一起众筹金额的增幅，可持续性非常强。

而泰山众筹则是按照，满四出一、购物币等进行的，给大家详细讲解一下：

首先我们就以我为例子，假设我在平台当中购买了120块钱的商品，同时平台就给我返回了100的购物币供我参加众筹活动（这个购物币仅仅只可以参与众筹），我运气还不错，刚刚好赶上了第一期的众筹需要1000的购物币，于是我就把购物币全部投入进入，后续呢，在我做饭或者看电视的时候，突然提示我众筹成功了，原来是第二第三第四期的众筹都筹满了，于是我就发现这100的购物币直接进入我的零钱账户了，可以让我再去消费了并且还多出了10块钱进入我的账户当中。

当然其中每一期增长幅度为30%，这30%当中就分为10%为用户出期奖励，12%就为市场奖励，8%就为平台收益，这每一期增长相信大家也都知道的，就是第一期一直按照30%的比例进行增长。

当然这款电商商业模式为什么能够成为我口中所说“电商人最牢固的登山杖”呢？

首先这款商业模式最大的优点就是能够规避资金流风险并且能够通过提前向用户筹措资金的方式来降低整体运营风险，相信大家看了前面的讲解也对此模式有了自己的看法，这种全程无泡沫、可持续发展的商业模式，相对于市场而言是有着绝对吸引力的，通过众筹的方式快速去引流用户，并在后续流量涌入已经达到预期即可立刻引入其他流量变现模式以及广告。而众筹模式最重要的就是吸引用户，引流并且增加用户之间的粘性。