

社交电商：链动2+1商业模式，线下商家转入线上最好的选择

产品名称	社交电商：链动2+1商业模式，线下商家转入线上最好的选择
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

如今各大线下门店的品牌店铺，都慢慢开始注重自己的特别化，要把自己与其他商家区别开是现在各大商家所注重的事情，但如今能够不被互联网印象的行业也是越来越少了，可谓是“屈指可数”无论是最基础的吃喝玩乐，又或是现在的穿衣住行都与互联网紧紧挂钩，想要快速推广自己的自营产品也是离不开互联网的推广特性。

针对于如今的线上推广，无疑社交电商已经可以担此大任，将如今的线下商家所遇到的问题能够慢慢解决。

社交电商商业模式，更是每一位线下商家转入线上最好的选择没有之一，如果有那就只能请老板拿出家底来做了。

而想要成功将线下商家转入线上平台当中，离不开引流以及流量转化这个话题，现在是一个大数据的时代，没有流量的商家可谓是寸步难行、举步维艰，而当成功引流获取流量之后你才能够在其中享受到胜利的味道，才可以品尝胜利的果实，我们常常将这流量比喻作“水”平台比作“鱼”，平台获得了流量就好比“如鱼得水”一般好不自在。

在现在这个时间段，也是平台运营最好的阶段了，也是有着一款商业模式采用分佣体系，也属于一种消费返利的方式来为平台引流，而引流却不是他最厉害的地方，他的“威力”着重放在用户可以自主链接身边人的方式，主动发起连接开始裂变，这就是——链动商业模式。

链动商业模式也称链动2+1商业模式，2+1指的就是其中的身份机制，一共设立了两个等级的身份：老板、代理。

当用户想获得收益想参与其中时，就需要成为代理才可以获得收益，而成为老板就可获得三种奖励，代理只能有一种奖励机制，想要成为老板则需要代理推荐平台所设定的人数才能成为老板。

当然能够让用户主动去发展，让身边更多的人来参与的必定是需要一个非常合理合规并且高收益的奖励机制：

直接推荐奖励：当用户成为代理之后，就等于加入平台可以通过直接邀请身边的人来获取收益，直接推荐奖励需要代理去直接邀请用户前来消费并且成为代理即可获得。

见单奖励：当代理邀请指定人数之后，即可成为老板，当老板每邀请一位用户进入平台并且消费指定产品之后成为代理，即可获得见单奖励。

平级奖励：是指当上级老板所邀请的代理成为老板之后，上级老板可以收获下级老板收益的额外百分比收益，这就是平级奖励。

其中还有一个为了防止出现死号的一个机制，帮扶机制：当代理所邀请的用户购买商品成为代理之后，却并未继续去推荐用户这个时候，通过平台检测发现则会直接冻结代理收益的80%，剩下的则冻结为帮扶基金，如果推荐的用户继续推荐下去则能解除冻结。

这对于线下实体商家而言，这一款商业模式无论什么行业都可以进行，只需要调控好各自的比例即可立刻发起裂变，直到后期即可线上线下一同结合使用。