

链动2+1模式如何赋能企业？

产品名称	链动2+1模式如何赋能企业？
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

任何的商业运营模式一定是结合了经营模式和运营模式，才可以称作商业运营模式。那样，市场上出现的各种各样商业运营模式，也一定是合乎经济规律与需求，进而衍生出来的，链动2+1方式也是如此，可能很多人对链动2+1方式较为方式，那样目前市面上火爆的方式游戏玩法——漂亮每天秒您又是否听过呢？好啦，下面请跟着的思路，我们一起靠近链动，看一下它到底是个什么，是怎么盈利，又是如何赋能企业。

#链动2+1# #链动2+1方式# #链动2+1系统软件#

事实上，你就会发现做互联网的和传统行业的人逻辑思维上存在一定的差异，就用互联网电商的、分销商、裂变式、存留这些方法而言，互联网营销得人也许会重视商品，但卖的绝对不是商品，但凡是只靠卖产品来发展的，大部分很难做大，而传统的公司通常最重视产品的品质，与此同时将产品视作第一，但是在营销和合理布局销售市场上边就显得甚为传统。看了文章内容你也就明白为什么互联网的发展那么快速。

返回主题风格，链动2+1方式究竟是什么？我们来说说环境，以往的服务平台无论怎样运营，往往都是运营人赚钱，而客户在平台全是顾客，但随着各种各样方式不断的升级，也就出现了这种以经营人提供平台，一切要想挣钱的客户都有机会挣到钱，这听起来很想股份派发，让员工也参加店面年底分红，变成店面合作伙伴，由于这种模式最可以激励员工的积极性和主人翁精神。而链动2+1尽管跟店面股份下达性质，其实基本原理是一样的。

链动2+1模式的运行方式实际上理解起来比较简单，目的是为了真实身份跟奖励制度这俩控制模块，客户A交易499元选购豪礼变成代理商，变成代理商以后就可以享受直推的奖金盈利，接下来再强烈推荐2个下属变成代理商真实身份，就可以更新变成老总的身份。

举例说明：A在某服务平台任意消费499获得的直推商标授权。A代理商再强烈推荐客户B和用户C在平台提交订单，A代理商就可以各自得到B和C的100元直推奖赏，其实就是200块的直推奖赏。此刻A更新变成老总，就可以直接蹦出来发展自己的个人销售市场，而把B跟C交给服务平台。

假定B代理商和C代理又分别推荐了B1、B2和C1、C2去提交订单，每一单的直推奖全是上一级拿，而每一单的见点奖200元则由服务平台扣除。假定A老总又发展了第三条线，其实就是客户D，那样客户D提交订单变成代理商后，A老总就能拿100块的直推奖和200元的见点奖，其实就是300元，就不需要给服务平台，因为只要是第三条线的用户，都是属于直推二级的老板。例如B发展的B1和B2，直推奖为100元100元，全是B老板的，只见点奖200元200元却是服务平台，仅有发展到第三条线，其实就是B3，那样B老总就能拿直推奖100元见点奖200元，一共300块的奖赏。

对于不活跃的代理商，服务平台也会给到相应的扶持体制，进行服务平台设定的每日任务，同样也能拿到相匹配奖赏。

这便是链动2.1方式的玩法，看到这里你就会发现，这种模式跟传统行业的营销手段迥然不同，由于最本质的区别取决于，一个重视于产品的推广营销推广，另一个则更侧重于合作共赢，已不再把产品做为关键，并且一个基本，根据产品的销售去推动客户挣钱，因此这便是卖产品跟卖项目的区别。从这个角度来看，链动2.1既能拿到商品，也能通过社交媒体和需求发展趋势自己的事业，是一种具有高爆发力的引流拓客计划方案，同时也是一种合作共赢的营销方式，不仅能助力企业迅速来获得流量，还能快速推动产品的销售，是非常切实可行的方式。