

# 微商城链动2+1分销系统，赋能零售行业

产品名称	微商城链动2+1分销系统，赋能零售行业
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

## 产品详情

在传统零售业遭受电商市场的打击后，也开始陆续作出了转型发展。与此同时，很多人也意识到了仅有分销裂变才能更好地协助品牌发展，自然，现在市面上也有许多微商城分销系统软件可以满足品牌的一部分要求。今日，我们就来说一说，微商城分销系统软件可以为零售业处理什么关注点？

### 一、链动2 1分销策略能帮助零售业处理积压货困扰

任何的生产商或是店家都那么是厌恶大量的积压货，对于这个困扰一直是没法很好的处理。做为生产厂家，不可以直接对接终端客户，只能通过下一级的代理商或是代理商来了解市场的转变，一旦判断错误，库存产品库存积压就会出现。瞬息万变的社会发展，信息的价值很重要。店家能直接与终端客户联络。那样，传统零售业就可以更好地了解顾客的需求，积压货再也不是困扰。

与此同时，链动2 1分销策略自身可以更好的统计分析市场的需求，推动店家调节营销方式来控制销售市场。为了增加销售量，缓解库存压力，防止库存风险，店家能够在商场系统中设定多种多样活动营销。

### 二、云服务平台商城系统开发能帮助零售业处理无法监管门店的困扰

零售商店中间经常会出现各种各样错乱。不但价钱设计方案不统一，而且容易产生价钱内部战争。除此之外，渠道和经销商的操纵还会错乱，产品运输问题很严重。但通过微信商城配送系统，店家能够通过平台操纵全部店面和代理商，调价有效，各种商品供应平稳井然有序，产生稳步发展。值得一提的便是，店家也可以借助系统软件大数据统计来有效的制定商品营销价钱，让代销商更省心。

### 三、分销商城系统能帮助零售业处理渠道客户汇聚的困扰

很多零售业在积累顾客层面存在一些难题，没法沉积顾客，没法锁住顾客，因而公司没法能够更好地获得市场销售。但通过分销商城系统后，店家可以借助多种多样活动营销和对策来实现蓄客。

#### 四、微分销能帮助零售业处理营销推广渠道拓展的困扰

零售业店家如何扩展更多的销售渠道一直是困扰，因为无法迅速地完成渠道的扩展。但是有了微分销后，店家能够设计方案每个人分销商的模式，带动分销的扩展，从而提升产品销售量。

当有客户添加商城系统买东西后就可以变成代销商，随后在各类提成奖励金的推动下，代销商会不断的自动裂变式，以此来实现每个人分销商，商家的营销推广渠道拓展了，订单信息还会多起来。

方式架构：代理商、老总

奖励机制：同级奖、见点奖、同级奖、扶持股票基金、年底分红奖

商业运营模式游戏玩法：每一个代理商晋升老总的同时，都要给上级领导代理商留有“2个初始种子用户”，我们这里就别名“心怀感恩体制”。

扶持体制（服务平台强制性每日任务）：进行服务平台每日任务可享受100%全部的盈利，不合格者就只会到帐80%，剩余的20%，则冻结在个人的独立扶持基金池中。

扶持特定每日任务；

1：以前直推交给上级的个精英团队C1和C2均升级为代理级别真实身份或老总等级真实身份

2：C1和C2精英团队伞下订单超出10单，其实就是D1D2D3D4几个直推客户提交订单【也包括C1和C2二位代理商提交订单】都是算在10单之内。

那如何成为代理商和老板呢？：

1.变成老总标准：进行推2个隶属下属，下属每个人买499元商品变成代理商，

2.变成老总利益：直推奖赏，第一单100元，第二单都是100元，进行直推2单子后升级为老总，更新老总后进行直推第3单子后具有无尽见点间推盈利。就可以变成“老总”，

3.老总真实身份见点奖：发展趋势第三个属下起200之后每一条退出都200元，变成老总后直推奖赏:300元/单，集团旗下间推奖赏:200元/单，能推三人的来撩拿无限的见点奖，推第三人打开平躺着盈利情况，