

# 名义初品团购系统小程序开发

产品名称	名义初品团购系统小程序开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

## 产品详情

传统的微商，靠技术手段做裂变，靠活动裂变，但引流和裂变已经越为越难了。但转型社群团购后，大家可以靠产品裂变;爱占便宜是人的天性;所以，当微商的技术手段，成交能力碰到产品引流时，整个裂变就非常迅猛了。常常听以几个月几十万人;1场活动几十万单，这样对实体，微商都非常有吸引力的结果。这些通常都是微商遇到社群团购后的结果。

传统的微商，只能卖自己品牌的产品，有很多局限性;但转型社群团购后，可以跟任何产品相结合，销售能力大大加强。

微商会造势，转型到社群团购势能越强，吸引力就越强。

微商会造势，无论是线上培训，旅游，还是单品，都有很多传播素材，相对于从传统转到社群击杀的人群来说，微商转社群团购的团队整体氛围营造会更好。商业都讲人，货，场。

谁的场营造得越好，势能营造得越好，度与影响力就会越高，从而导致裂变的速率也会更高。所以就这一点而言，微商转社群团购也非常有优势。

005微商裂变能力强，转型到社群团购，有产品引流，裂变更容易成功。

一、名义初品团购系统模式原理介绍：

1. “名义初品团购系统”限时商品抢购，会员以团购价下单

2. “名义初品团购系统”通过社群的方式营销

3.利用系统每天上新产品吸引客户，保持客户的黏性。

举个简单的例子来说明下哇团的模式：假如你开了一个团长代理，然后你推荐你身边朋友成为团长，你朋友卖出去一样东西，系统会直接给你相应的提成。

然后你朋友如果给另外一个朋友又推荐成为了团长，那另外一个朋友卖出去东西，你朋友也可以得到相应的提成，而你自己也会得到一定的提成，因为另一个朋友是你的其中一个有关系的代理。代理级别越高，提成越高。

## 二 “名义初品团购系统”商业模式优势分析

1. “名义初品团购系统”有巨大的用户量

企业的发展，需要源源不断的用户。微信自带9亿用户，社群团购系统小程序是撬动用户的一个重量级产品。

2. “名义初品团购系统”给微商品品牌新零售提供一个新的平台

3.社群团购模式大幅度降低企业的成本

4.我们开发的社群团购系统能充分利用公众号入口相互导流，提高粘性

## 三、名义初品团购系统社区团头成功的环境因素

社区拼团赛道的突然火爆以及快速发展，离不开多重因素间的相互作用：

1、经济因素：人均收入的提高，带动了消费快速增长，用户更愿意在“吃”方面舍得花钱，以提高生活质量。当然还有资本市场为社区拼团平台的发展提供了相应的资金支持。

2、社会因素：城镇化的快速发展，全国30多万个小区为社区拼团提供了发展的基础，物流体系的完善，使快速配送更加便捷。

3、技术因素：移动端已经成为当前购物的主流，尤其是微信生态的不断完善，庞大的用户量，产生社交裂变效应，从而能使商品触达到更多的用户增加了交易率。此外小程序触手可及、不占内存的优势更是

助推了社区拼团这一模式的快速发展，当前小程序也成为了电商行业的新宠。

微商单品打造能力强，转型到社群团购产品销售能力会更强。微商讲究的是单品爆破，微商品牌哪怕有几十个产品，每个产品都是按照爆品来打造的。所以，团队的爆品打造能力，卖点挖掘能力及单品销售能力，都非常强。当微商转型社群团购时，虽然每天产品很多，产品不如做单品时打造得精细，但是每个产品的卖点，宣传资料，以及传播点，相比从传统转到社群团购的要超出很多。