

低润商家从线下转型到线上的轻量化O2O解决方案！

产品名称	低润商家从线下转型到线上的轻量化O2O解决方案！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

这几年，越来越多的商场和门店在市场经济下行压力、行业竞争、互联网购物等多重因素的影响下迎来了新一轮的倒闭潮。

加上这两年的疫情影响，门店营业受阻、线下客流骤减，商品积压导致利润下降，短视频和直播的兴起又打破了人们原有的消费习惯和消费模式，进一步加速了实体门店转型升级的步伐，迫使越来越多的实体门店走向线上线下结合的新型营销模式。

现在小编来分享一个很普通的商家如何从线下转型到线上的一个案例。

有个商家是做日用品的，是专门给线下门店铺货，利润在20%左右，想做一个线上商城把这个20%利润拿出来进行市场推广，以达到扩展市场的目的。

这个商家找到了我们，想让我们用系统来实现他的这一个想法

大家都知道日用品这些产品市场价格是很透明的、单价也是不高，用市面上的一些营销模式来进行扩展市场可以收到的效果微乎其微。

于是，轻量化O2O解决方案就出来了。

举例：“商家”A推荐了“消费者”a进入平台消费，“消费者”a在平台下单了一件商品，选择就近的“商家”B自提并核销，核销后“商家”A可获得10%推荐奖励，“商家”B可获得10%核销奖励；后续该商家可在手机端进行补货。

轻量级铺货

平台/品牌方通过与门店合作，由于门店不需要每次付钱补货，从而实现轻量化的铺点、铺货运营模式，不仅门店可以从中收益，消费者也能快速得到产品，一举三得！

新品推广/其它线下刚需产品

平台/品牌方也可根据自身产品特点，跟相关的线下店铺合作，实现“商品前置”，通过与服务点的合理化的利润分配，提升消费者线上线下的用户体验，同时让产品快速提高市场占有率！

平台的好处：

- 1、快速招募代理线下门店铺货
- 2、整合一些有效资源，实现资源转换
- 3、掌握C端用户信息，掌握流量
- 4、后台进行数据分析，根据C端的销售情况控制，产品生产
- 5、结合分销，帮助代理卖货
- 6、线上云虚拟库存，可以一键代发

门店好处：

- 1、没有库存压力
- 2、提前交保证金，没有资金压力
- 3、通过平台的分润模式可以帮助卖货
- 4、其他门店的客户来店里核销可以拿核销奖励
- 5、平台可以帮门店进行一键代发
- 6、平台做直播可以赋能门店代理，协助帮忙卖货

