

# 让主流的消费购物平台一起赋能——消费省、分享赚的分享购模式

产品名称	让主流的消费购物平台一起赋能——消费省、分享赚的分享购模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

## 产品详情

截止二零二二年第1季度，中国有八点二亿的负债者，其中有百分之四十二点三的人处于逾期状态。

如果换成以前大家不缺钱的情况下，可能对于省那几块几十块的钱来说不在乎。但是现在呢加上这次上海疫情，让半个中国的物流都瘫痪，很多人无法网购，只要等疫情一缓和，将迎来网购用户报复性消费，这也是热风险爆发的好时机点。

有这样一个模式：用户通过模式平台跳转到其他主流平台去消费（淘宝、美团、滴滴打车等一百多家主流购物平台），主流平台会根据不同的产品返不同的佣金给模式平台。有些产品利润高就多返得一点，有些产品利润低就返得少一点。

自平台拿到这个佣金以后，会拿出一大部分作为自购奖励发给用户自己，然后再拿出一大部分作为分享奖励，然后再拿出一小部分作为区域奖励，平台自己抽佣拿剩下的一小部分。

在这个模式不需要改变用户的购物方式：你平时在淘宝买东西，在这里还是去淘宝，平时在拼多多买东西，在这里还是去拼多多。该在哪里买，还是在哪里买，该买什么，还是买什么。

举个例子：假设用户A通过模式平台去淘宝买了一个一百元的电饭锅。那么这个电饭锅的佣金，我们假设是百分之十，也就是说返给模式平台十元。当模式平台拿到这十块钱之后，首先会拿出四块钱直接返给用户A，再拿出四块钱返给这个用户的上级会员，再拿出一块钱用于区域奖励，平台抽佣一块钱。

在这个模式里不仅可以消费省钱，还可以分享赚钱，只要用户注册了就可以享受超级折扣特权。

为什么可以消费省钱？

比如正常加油是没有折扣的，充一百就是一百，就算便宜，也就便宜几块。而在这个模式里充值一百块钱只要八十五。除了加油，充电费、充话费、购物也是有优惠，对用户来说还是很有吸引力的。

为什么可以分享赚钱？（如图所示）

1、排位：这个制度可以让整个平台都在帮你搭建团队。

当你在注册了之后，将会获得一个排位，每个排位下面有三个位置（位置数量可以自定义）。当你推广的第四个人以后，它会自动排位到你下面三个人的下面位置。同理你上面的三个人的位置满了，他们推广的人都会自动放到你的下面。

除此以外，在平台整体品牌推广下，会有无数慕名而来的未填与邀请码的用户也都会自动排位滑落到你的下面。

2、分佣：每一笔分享奖励只给一个人，这样就不会有多级分佣的传销嫌疑。

用户F每个月第1笔消费产生的分享奖励给用户E1这个人，第二笔消费产生的分享奖励给用户D1这个人，第三笔消费产生的分享奖励给用户C1这个人以此类推。第六笔消费产生的分享奖励则会给回E1，五笔一轮回（轮回数量可以自定义）。

总结：这个模式特点就是——站在各大主流电商平台的肩膀上做自己的私域电商平台。