

## 消费省，分享赚的分享购模式：不搞虚的，让人真真实实获得优惠

产品名称	消费省，分享赚的分享购模式：不搞虚的，让人真真实实获得优惠
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

## 产品详情

在这个供大于需的市场，想要做大做强光靠好产品是不够的，而一个合适的营销模式虽然不能帮助平台方一定打开市场，但是也可以起到一个事半功倍的效果。

现在和大家分享一个很火的模式“乐享购”模式，这个模式主要的理念：消费省钱、分享赚钱。

乐享购模式是通过跳转其他像淘宝、京东等主流电商平台购物，和在第三方生活服务充值费、加油等消费，在消费之后结算佣金，再给予用户自购优惠和分享奖励。

咋一听是不是觉得有点不可能的感觉？下面小编就来讲讲其中的逻辑。

举个例子：假设用户A通过乐享购平台去加油站加了四百块的油。那么这次加油的佣金，我们假设是百分之十五，也就是说加油站返给乐享购平台六十元。当乐享购平台拿到这六十块钱之后，首先会拿出二十四块钱直接返给用户A，再拿出二十四块钱返给这个用户的上级用户，再拿出六块钱用于区域奖励，平台抽佣六块钱。

这么一说是不是又觉得到头来还是消费者来买单？这么就错了。

与很多加了价格再给优惠的这一类完全不同，除了乐享购商城里面的商品，其它的价格是完全透明的。你直接去加油站、淘宝、美团消费多少，在这里也是多少。所以在这个模式里给到的优惠是真真实实存在的，而且不需要任何门槛费用。

比如说，用户A每个月都要去加油站花四百去加油，在这里也是花四百加同样的油，只不过操作的方法有点不同，加油完成就可以得到二十四块的优惠。

一次几块十几块不觉得能优惠到哪去，但是不仅加油可以有优惠，就连缴电费、充话费、网上购物、打车、点外卖都可以优惠。一次两次都不觉得很优惠，那几十次几百次呢？

更何况现在由于疫情的原因，很多人都被隔离在家，出现了收入减少甚至零收入的情况。所以有人靠着这个模式一个月狂揽七十万用户，也是一个真实的事情。可见这个模式的粘度与吸引力是很大的。