

# 做一个分销的社交电商，靠流量来盈利

产品名称	做一个分销的社交电商，靠流量来盈利
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

## 产品详情

在这个不缺产品、价格透明的时代，要想从社交电商这个行业赚点钱，还是得花点心思才行。

一、整个社交电商行业基本上都不靠卖产品来赚钱，卖产品所得到的利润基本上都被分给消费者了，那社交电商靠什么来赚钱？怎样来赚钱？

1、流量，流量变现是现在很多电商平台用户赚钱的方法，但流量变现的方式有很多种，比如：收取用户提现的手续费、让用户看广告收取广告费、让用户通过平台跳转到第三方生活服务收取中介费等等。

2、品牌，有着属于自己的庞大用户数据与用户购买力，那就可以打造一个自己品牌了，像打造一个供应链才是开始，一些会玩的运营者都开始打造通证，并进军NFT的赛道了。别以为觉得自己产品问题不适合进军NFT赛道，要知道万物都可NFT。

二、那么做一个电商平台除了要有一个吸引力够高的模式，还需要一些什么？

对于很多刚起步的电商平台运营者来说，前期并不是需要添加很多东西，因为饭是一口一口的吃，平台是一步一步的做，但是有些东西是前期必须需要准备的。

1、支付：对于第三方支付这方面，像做得大的WX支付、ZFB支付，普通的电商平台对接是没有任何事的，但是做返利的社交电商却不能用。因为这两个支付抗风险性太差了，很容易被风控，这两个支付不是不能对接，但是还要对接一个其他的第三方支付，而且有着代付功能的第三方支付可以帮平台运营者省下不少的税。

2、客服与美工：客服可以解决与用户沟通的问题，这个不必多说，但是美工方面是比较重要的。用户一进平台首先看到的界面就决定了用户对于平台的印象问题，还有关于平台的定位问题，美工不一定自己招人，也可以外包出去。

3、服务器与数据库：关于服务器与数据库的问题，有人说租用SAAS就可以了，其实租SAAS和买源码就跟租房子与买房子一样。租SAAS的话，平台运营者只有软件使用权，用户数据的所有权和软件的改动权，买源码的话，软件和用户数据都是自己的，还可以根据市场来进行改动。等等.....

### 三、买源码软件前期需要注意什么？

1、需求：在购买之前需求沟通问题，很多不少买过源码软件的人都踩过这样的坑，付过钱之后软件开发方不断给加定制，买软件之前不沟通需求的都是在耍流氓。

2、售后：很多中小软件公司都是没有售后运维这一块的，对于才进入电商的运营者很不友善，只能摸着石头过河，而且软件出了问题也不知道找谁去解决。所以售后运维这块是非常重要的，也可以看出第三方软件开发公司的实力。

3、开发：需求与售后运维都没有问题的话还有一点，那就是当平台做大之后，软件是否支持二开，做软件的开发公司是否能跟得上平台的发展来做开发。