

微商代理云仓系统开发搭建

产品名称	微商代理云仓系统开发搭建
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

社交电商新零售不仅仅要求线上线下与物流结合，更需要线上线下的零售商开展深度合作，实现渠道互补和共赢。这样一来，可以实现线上线下同价，线上订货实体店提货或者线下订货线上物流直接发货。这种合作不是简单的O2O，而是打破以往的边界，多商家线上线下通力合作，形成一个全渠道产品与物流网络。随着互联网的快速发展，直播电商、社交电商、跨境电商等新模式的出现,顺应了时下多元个性的消费需求，尤其是社交电商。在社交电商赛道竞争的愈加激烈的情况下，如何突围破局，永倍达商城已经给出了自己的答案

1、代理商云仓模式帮助传统企业渠道升级，提高订货效率：

代理商层层囤货，压力过大，特别是保质期短的商品，囤货风险高。

而云仓发货，也就是虚拟库存模式。代理商0库存，需要时一键快速提货。总部收到代理商订货需求统一发货，解决越级、窜货和乱价问题。

总部收多少钱做多少货，周期性按需生产，可以快速实现企业资金回笼。代理商0仓储，不需要把货囤到家里，只需要将货物订购存储在自己的云仓库存中。

不需要实体仓库，也不用费时费力自己发货。减少了运输成本，只需要云仓库中的数字传输，省时省力，不会有层层囤货，库存积压的风险。

2、代理商云仓模式降低管理成本，提升管理效率：

代理商可发展下级代理商，有独立的管理后台，下级代理团队详情清楚呈现，团队树状结构一目了然。

代理商返佣比例与层级可灵活设置，代理业绩实时可见，管理、返利、奖励等，物流轨迹信息清晰可见。结合微商、传统线下订货模式，层层管控实现线上代理快速向上级订货，提升管理效率。

3、代理商云仓模式多重激励模式帮助微商品牌方快速扩充团队

想要激励代理商做出更好的业绩，发展更大的团队就要有合理的激励制度，才能更好地管理团队。云仓代理系统有多重激励模式。

一、新代理商云仓身份:

经销商.特代.总代.区代.市代.省代，代理身份可由开发方自定义名称，提供相应身份等级，身份在拟定开发需求时，需定好系统所要的代理的数量，不支持开发方在管理后台自定义添加开发需求外的代理身份。

二、新代理商云仓拿货方式:

1、逐级拿货，代理拿货，在云仓系统下单，拿货数量多少，系统会自动扣除上级比自己高一等级的代理库存，如上级没有库存，会自动往上级的上级扣除。

2、平台统一拿货，差价由系统自动分配给代理。

三、新代理商云仓推荐奖励:

1、同级推荐奖，推荐同级代理，平台奖励方式

2、低级推，商城开发，低级代理推荐一个代理，平台具体奖励方式

3、推荐低级代理，平台具体奖励方式是什么

四新代理商云仓管理系统主要优势：

1、技术优势：分布式框架布局设计

2、效率优势：相比人工处理，使用新代理商云仓管理系统周期长效率低，操作繁琐，系统批量处理，自

动生成，效率高。

3、性价比优势：度不够将事倍功半，交给更的我们，省心省力省时!相比同类服务商，新代理商云仓管理系统性价比更高。

4、招商的优势：代理商不用压货，招下级代理是首先是同自己拿货，等同于建立了自己的渠道代理团队。

丰富的主流营销工具能够轻松且高效地完成优惠活动、充值活动、积分营销、优惠券等，结合线上+线下门店的双向营销渠道，通过线上平台将线下会员引流到线上，满足会员线上购物、线上预约以及在线充值查询余额、积分兑换等。

打通线上线下门店销售，同步门店商品、库存、会员、积分、订单，形成流量闭环，连锁门店在新零售时代抢占新商机，快速实现O2O模式运营，促进线上线下资源整合，提高门店的销售与转化