

# 抽奖拼团结合一县一品的模式分享

产品名称	抽奖拼团结合一县一品的模式分享
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

## 产品详情

今天小编给大家分享的是一县一品 全员拼团新零售平台系统软件，本身就是异业合作融合全员拼团方式规章制度的玩法，也是大家所说的，拼单抽奖活动返利模式游戏玩法，下列便是汇总的一些方式之一

### 一，全员拼团--权利返利方式区域活动

1.拼中拿产品或者买东西币，买东西币可1:1在消费币商城系统换取随意商品，

2.拼没中退货拼单金到账户余额并奖赏5%广告宣传补助一次

a,设定持续得奖10次，持续200次没中，每一次没中广告宣传补助5%，等同于客户免费领取商品还回本，持续中10次得奖还有不中奖的次数，便是挣到的

b,拼中或拼没中奖赏积分兑换，能在积分商场积分兑换 快递运费，积分兑换=现钱方法交易

c,拼中赠予月度年底分红积分兑换，参加每月年底分红

d,拼中赠予日年底分红，参加每日中奖者权重计算年底分红

二，全员拼团--买东西股票基金返利方式区域活动：1.拼中拿产品或者买东西币，买东西币可1:1在消费币商城系统换取随意商品，

2.拼没中退货拼单金到账户余额并奖赏3%广告宣传补助一次

1.得奖赠予提交订单额度100%的消费股票基金，静态数据每日返剩余部分的千分之三每日，动态性加快乃是每跟团一次释放出来5%可取现，不管是否得奖都可释放出来。静态数据释放出来很有可能产生一定的泡沫塑料和违法风险性，慎重应用，只用动态性释放出来则十分安全性。

2.另外还能设看广告做任务能够加快释放出来一定比例（需融合超级APP才能使用）

- 3.拼中或拼没中奖赏积分兑换，能在积分商场积分兑换 快递运费，积分兑换=现钱方法交易
- 4.拼中赠予月度年底分红积分兑换，参加每月年底分红
- 5.拼中赠予日年底分红，参加每日中奖者权重计算年底分红

#### 拼单操纵:

- 1.活动周期、几点到几点打团操纵，每一个主题活动独立设定
- 2.主题活动总数、结团总数、得奖总数操纵，每一个主题活动独立设定
- 3.一个活动价加上好几个商品、虚拟产品优惠券买东西币等操纵，每一个主题活动独立设定
- 4.得奖限定操纵，如持续几回得奖，则持续几回不得奖，累计几回得奖，则持续几回没中，每一个主题活动独立设定
- 5.全自动跟团操纵，付费后全自动跟团几回，每一个主题活动独立设定
- 6.得奖奖赏操纵，操纵中奖者的分红积分奖励是多少、买东西股票基金奖赏是多少、购物金释放出来是多少、积分兑换积分奖励是多少，每一个主题活动独立设定
- 7.不得奖奖赏操纵，操纵不中奖者的广告补助奖赏是多少、买东西股票基金奖赏是多少、购物金释放出来是多少、积分兑换积分奖励是多少，每一个主题活动独立设定
- 8.订单信息总拨比额度操纵，操纵全部分销商奖赏额度不得超过此额度并按此金额测算佣金比例
- 9.每日年底分红操纵，操纵每日分红的奖金池额度，每一个主题活动独立设定
- 10.单独客户每日跟团频次限定，每一个主题活动独立设定
- 11.全部客户每日跟团总频次限定，每一个主题活动独立设定
- 12.每日跟团时间范围限定，每一个主题活动独立设定
- 13.年底分红积分兑换月年底分红（依据拥有的分红积分兑换是多少权重分）资金池操纵，设定资金池额度，年底分红积分兑换统计分析标准、年底分红积分换购区//区块链技术积分兑换控制算法（需融合区//区块链系统才能用）、年底分红积分转赠电源开关限定
- 14.买东西股票基金每日静态数据释放出来操纵，设定每日释放的占比，对于粉丝们或是网络推广员释放出来
- 15.看广告任务买东西股票基金释放出来操纵，操纵客户看广告加快释放出来购物金的比例，每日任务间距时间限定，需融合超级APP应用
- 16.看广告提升跟团频次操纵，操纵收看广告宣传跟团提升频次，提升总频次限定
- 17.结团不成功标准：当一个团的所有成员均是不得奖权利时，此团组队不成功，资产退还账户余额重新

## 开团

18.手动式出奖：当没满结团总数时，可手动式出奖，特定一些客户得奖，剩下总数智能机器人补足，智能机器人必不得奖。

### 三，一县一品:

a,商城入驻：可形成店家单独店面网页页面，店家可设置店铺名字，精准定位地址导航，设定优惠券抵用券，用户可店面点评，店面可形成线下推广收款码，可提交商品服务套餐拼单抽奖活动、挑选平台产品形成云店，可管理评价，根据收款码收付款或分销商店面网页页面可锁住VIP关联，以此来实现异业合作跨界营销赢利b,店家引流方法：加上拼单抽奖活动,店家加上主题活动，设定结团总数，产品库存，得奖总数，不得奖红//包奖励额度，关系产品套餐

C,店家回购：加上团购活动,可加上店面商品服务套餐，类似美团外卖

d,店家VIP转现：加上服务平台产品打造云店商城系统

E,跨界营销赢利,店面及营业员根据共享店面连接或是拼单抽奖活动或团购套餐，锁住用户关系，客户去到联盟商家或服务平台自营商城交易都有推广奖励抽成，完成跨界营销赢利

### 四，奖金池，

1.拼团中奖者每月年底分红奖金池（依据年底分红积分兑换权重值）2.拼团中奖者每日年底分红奖金池（依据跟团贡献率公式计算）3.精英团队级别月度权重计算年底分红奖金池