

快手快分销怎么做才能赚到钱啊？快手快分销需要交税吗？

产品名称	快手快分销怎么做才能赚到钱啊？快手快分销需要交税吗？
公司名称	河南锋来科技有限公司
价格	3000.00/位
规格参数	
公司地址	河南省洛阳市洛龙区长兴街123号正大国际东区6幢1312室
联系电话	15516391081 15516391081

产品详情

1、快手卖货的基本玩法

玩法一：快手卖货目前来说是围绕一个打板引流的一个模式去做。

首先何为打板引流，在快手主播在直播的时候，我们可以给他刷礼物，刷了礼物会有个排行榜，然后主播会把人推荐到排行榜前三名的直播间里面，说白了就是花钱买流量，她直播间的流量导到你那里，再去卖产品。

基本上的话打板引流就是这么一回事，围绕一个主播去投礼物钱，成本就是礼物的钱，然后他会给你倒流，要算好你给他刷的礼物和你卖出的利润，能不能把这个钱给挣回来。

玩法二：快手用户会跟拼多多的人群比较相似，更多的话会贪便宜一些，所以说在卖货的时候就围绕买一发N的一个原则去卖。

就好比说现在在卖一个剃须刀，买剃须刀送电动牙刷、驱蚊手环、银戒指银项链各种各样的礼品给他们，就是买了这个商品还会送你八九个礼品。

那礼品的话在阿里巴巴去找礼品成本的话，就算送九个礼品成本都是在十块钱以内，这个时候的话你出单率会大幅度的提高，因为他们都是喜欢这种贪便宜，让他们觉得才花40块钱就能有这么多东西。

选择好礼品之后，如果说自己那边发货不方便的就是联系好工厂，工厂一般都支持一件代发而且也可以帮你打包礼品。

玩法三：现在还有一个玩法是有点套路型的卖货告诉大家一块钱免费送，然后等他们付款的时候要付13到15块钱的邮费，实际上这个成本就是在五块钱以内。

因为商品的成本比快递费还要低，快递费一般三四块钱左右，商品成本的话是两块钱以内，这个时候一

单的利润大概可以达到十块钱，这种以免费送名义去做的话也会更容易出单。

像免费送的话，很多人都不是去打板引流，当然也有大半的免费送，好比说关注很多很多主播，然后在直播间一直去发广告，就是进我直播间免费领什么？

这种比较适合去录制脚本，然后一直去直播间里面发广告，大家看到就都会进去，那可以去多个直播间发，如果是手机设备不够，你就去下载个模拟器脚本录好，然后多窗口挂在那发。

这个玩法比较新奇一点，成本会更低，大家可以去测试一下！