

# 合肥SCRM私域流量管理系统

产品名称	合肥SCRM私域流量管理系统
公司名称	广州壹豆网络科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广州市天河区建中路64、66号东801房（仅限办公）（注册地址）
联系电话	18520729440

## 产品详情

近几年，私域流量非常的火爆，随着公域流量获取成本不断提高，很多企业、商家纷纷开始转向布局私域流量，然而做好私域流量也并不简单，做好私域少不了要选择一款合适的私域流量运营工具，下面我们来看下合肥SCRM私域流量管理系统有哪些？

### 合肥SCRM私域流量管理系统

使用企业微信进行私域流量运营，除了利用好企业微信的功能，还能借助第三方私域流量管理系统来进行客户管理。合肥艾客SCRM私域流量管理系统是值得推荐的，艾客为企业微信官方授权的第三方服务商，在企微合规范围内开发，使用更加安全可靠，助企业转化沉淀私域客户，打造私域营销闭环。

企业进行客户管理时，难免会出现客户流失、客户纠纷等情况，这些都可以通过艾客SCRM私域流量管理系统来解决。

#### (1)流失提醒

不管是客户将企业员工从好友列表中主动删除，还是员工删除客户，企业没有发现就会成为僵尸粉，导致企业客户流失，从而影响企业的利益，使用艾客SCRM的流失提醒功能，当客户删除员工，艾客助手会及时时间给员工推送提醒，帮助员工及时挽回客户。

#### (2)企微会话存档

虽然有不少企业开通会话存档，但是正常使用前必须进行二次开发，那企业要有开发团队，规模小的企业组建团队开发也是一笔不小的费用。为了帮助广大企业解决二次开发的麻烦，可以使用艾客SCRM开发的企微会话存档功能。

使用此功能轻松实现聊天记录的长期保存，当发生纠纷的时候，就可以通过关键词搜索快速地查找相关

聊天内容，还原事情真相，解决客户和员工纠纷。

### (3)渠道活码

在投放广告做营销推广时，企业通常会放一个微信二维码让客户扫码添加，但是添加人数多账号可能出现异常。试试艾客SCRM开发的渠道活码功能，除了长期有效、分流客户的作用，还能统计客户的来源，知道不同渠道引流效果，给客户自动打上渠道标签。

### (4)客户画像

在了解客户的基础上还可以使用艾客SCRM的客户画像功能，能详细了解客户的动态，知道客户是否打开你发送的文件、产品，客户加了哪些员工等，还能查看群客户画像，而且可以给群成员批量打标签，让消息可以高效触达。

除了以上功能外，合肥艾客SCRM系统还开发了自动化打标签、智能营销、社群运营、电商数据打通等众多功能，帮助企业更高效精细化运营私域流量，打造企业私域营销闭环。

以上就是合肥艾客SCRM私域流量管理系统的相关内容了，了解更多企业微信运营干货，欢迎关注我们！申请艾客scrm系统的免费试用~

私域scrm流量管理系统(<https://www.ikscrm.com/product/>)