

链动2+1模式，从“消费省钱”到“赚钱”

产品名称	链动2+1模式，从“消费省钱”到“赚钱”
公司名称	东莞市松山湖才高八斗技术经营部
价格	10000.00/套
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋205室
联系电话	13751255465 13751255465

产品详情

世界上最伟大的商业模式就是“利他”，如何利他呢？

判断一个商业模式的好坏，要看这个模式的核心，平台的核心是人，是流量，是用户。也就是说，只要解决了用户的问题，那么这个模式一定就是个好的商业模式。（编辑：微三云何晓义Jiam-5-9）

那么问题来了，用户存在哪些问题？怎么解决用户的问题呢？

很简单，用户不管在哪里消费，最想要的就两个字“省钱”！

只有这一个吗？当然不是！

很多APP和电商平台都在做这个，比如省钱快报、粉象生活、省购、好省等等。这些个平台早就把用户养精了，下载注册那么麻烦就为了省那个几块钱十几块钱，可以说，很多用户根本不屑去做。说白了，用户已经不满足与“省”了。随着一些商业模式的兴起，用户已经开始从“消费省钱”到“消费赚钱”了。微三云何晓义

说个最简单的例子，链动2+1模式，这个模式也叫链动模式。链动模

式有什么特点呢？

链动模式有两个身份：

一、代理

二、老板

代理：购买"499"元礼包获得该身份

老板：直推2个“代理”，获得该身份

链动模式奖励机制：

1、代理直推一单赚100元

2、老板见点奖得200元

3、老板直推一单赚300元（200元见点奖+100元直推奖）

模式特点：

1.二级分销，无多层次，合理合规的佣金收入。

2.走人机制：推荐2人消费499，即升级老板，关系脱离，走人带新线。

3.留人机制：成为老板后，为上级留下最初推荐的两个人。

A购买499元礼包成为代理

A推荐B、C购买礼包，A分别获得直推奖100+100元，且升级成为老板身份

B、C购买礼包后成为代理身份

A推荐D购买礼包，A获得直推奖100元+见点奖200元=300元。

B、C两条线留给上级，第三线从D开始才是A的团队。

走2留1机制，直推前面2人只能拿直推存，见点奖给上级。直推2人后升级成为老板，第3人开始直推N个代理都可以拿 $N * (100+200)$

走2留1的机制，就是链动2+1模式名称的来历。

链动2+1模式就是最新的省钱赚钱商业模式，平台就是用户的平台，持续推人则持续赚钱。所以为什么说，省钱已经无法满足用户了，当这个机制在市场饱和的时候，用户反而要的更多，如果运营者没有相应的策略来应对变化，终究是留不住用户的。

好了，模式就分享到这里，如果你正愁卖货难、拓客难、推广难，欢迎评论留言，小编很乐意为你解答，也可以留下联系方式，小编都会一一回复。每天分享市场营销模式，快人一步抢占先机。

编辑：Jiam-5-9