

## 拼团模式还有商机吗？10人拼团3人中奖的模式详解

产品名称	拼团模式还有商机吗？10人拼团3人中奖的模式详解
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

### 产品详情

拼团拼单的营销方式还能做吗？拼单早已过时了？拼单方式压根不好？拼团拼单是传销组织？现在做拼单究竟还可不可以？拼单定义针对创业人而言有没有机会？

看见发表评论一条条的回应，我陷入了沉默无言。

我不愿和大伙儿争执哪些，每个人的观点都不一样。

淘宝网刚发售的时，许多人说电子商务没有机会了，但拼多多平台快速兴起，后来者居上。直播电商重磅来袭，攻占绝大多数销售市场。这种不都是比较好的事例吗？因此这个世界上没有谁能够长期领先。说句难听的：并没有不太好的方式，仅有废弃物的经营！

拼单方式为什么可以在短短时长里边保证七、八位数的销售额呢？事实上这一方式最关键的地区便是克服了顾客想划算，想挣钱的难题。

举例说明：某品牌面膜售价是399元，参加十人团仅需380元，是否省了19元？参与十人团后发生拼到或拼不上商品，这样的结果就是这个拼单方式的奥秘之处，不论是五人团或是十人团，拼到商品的几率都那么低。运气好的拼到商品，立即让你送货，并没有拼到则立刻退还的80元，而且返30元补助做为鼓励。

拼到商品特惠19元，并得到相对应的消费股票基金（交易380元得到380个买东西股票基金），买东西股票基金不可以立即取现，下一次参加拼单可按标准占比取现，假定为10%，那样下一次拼到则能够取现 $380*10%=38$ 元。

拼到或拼不上得人都能够得到分销商的资质，其实就是强烈推荐交易佣金。

这个时候你就会发现，70%的几率拼不上，拼到商品有特惠，还可以拿回每一个消费金额，拼不上又能

够获得30元补助。这一规则是大概率拼不上的，假如2次都没拼到，是否拿到了60元补助，假定你好运气，十次也没有拼到，那是不是就拿到了300元？