

大魏酒业平台系统开发

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 大魏酒业平台系统开发 |
| 公司名称 | 广州软狐科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 天河区中山大道西富力街 |
| 联系电话 | 18026231817 18026231817 |

产品详情

大魏酒业商城系统开发【小周-可微可电】大魏酒业商城系统开发、大魏酒业系统模式开发、大魏酒业系统软件开发、大魏酒业小程序系统开发、大魏酒业系统平台开发。

对于这么多渠道形式，就有了选择的余地。既可以有1家为主多种辅助的，也可以有多种形式平衡的，还可以认准1家倾力扶持。其实，选择没有对错之分，只有适不适合之分。只要适应就可以把企业的经营战略贯彻下去。

因此，企业就不要纠结选什么样的渠道模式，而是根据自己的战略策略，找到和选择与自己企业产品相适应的模式，再去选择经营理念相一致的商家，这样才能在合作中把双方的价值体现出来，经营质量自然会节节提升。

也就是说，给该平台提供1万元保证金，领取等值的老酒，即可成为“大魏铁军”这个级别，三年后公司以双倍价格回购。直接分享或自购达到了3万元业绩，就能晋级大魏铁军合伙人。不同级别对应的收益自然不同，大魏铁军的收益金额为2万元，年化率达到33.3%；合伙人的收益金额为12万到18万元，利润来自回购收益加上终端市场分红。

拥有了会员资格后，推广市场自然也有收益可拿，直接分享20万+团队业绩150万，即奖励20万的红旗轿车一台；直接分享50万+团队业绩500万，即奖励50万的红旗轿车一台。合伙人每分享一个套餐即可享受1000元的现金奖励，次日结算。

团队奖，直招3个销售员，业绩达到30箱，奖励4%，成为组长；

直招4个销售员，业绩达到100箱，奖励8%，成为主任；

直招5个销售员，业绩达到500箱，奖励12%，成为部长；

直招6个销售员，业绩达到1500箱，奖励16%，成为经理；

直招7个销售员，业绩达到3000箱，奖励20%，成为总监。

备注：100箱送一个铁军名额，平级为5%。

近两年，随着数字经济的快速发展，我国平台经济不仅规模迅速扩大，在经济社会发展全局中的地位和作用日益凸显，同时，新的平台经济形式不断涌现，并快速成为网络消费的新渠道。作为消费者权益保护的责任人，平台的合规性对消费环境的优化和消费体验的提升，起着举足轻重的作用。