

全新拼团模式玩法剖析

产品名称	全新拼团模式玩法剖析
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

全新升级拼单方式游戏玩法分析

全员拼单方式是融合了当前时兴“社区电商平台”与“拼团游戏玩法”，根据更人性化的奖励制度，将商品销售里的利益最大化让有利于参加拼单的客户。鼓励消费者参加、共享的与此同时，也可以推动服务平台商品销售，完成“多方面双赢”的实际效果。

客户可以从服务平台随意选择100、300元、500元等产品报价的拼团活动，满10人后即打团，3人可得奖(买东西取得成功)，7人不得奖(买东西不成功)。

“不管成功与失败，皆有一定的获”分析；3人得奖(买东西取得成功)

- 1.可取得相对应价钱的设备或等价的买东西币；
- 2.可得到(产品价格)100%的“买东西股票基金”；
- 3.可激活5%的“购物金”(若有“买东西股票基金”)；
- 4.可得到(产品价格)10%的“年底分红积分兑换”；

7人不得奖(买东西不成功)

- 1.服务平台全额的退还参加拼单的账款；
- 2.可得到(产品价格)5%的广告宣传奖赏；
- 3.也可以开启5%的“购物金”(若有“买东西股票基金”)；

客户还可以得到:广告收益

着平台运营方式、游戏玩法的随时变化（即“场变”），让服务平台原先累死累活累积的用户流失，从而造成每一次拆换“情景”

都需要“从零开始”累积客户，十分消耗人力资源、物力资源、网络资源。

而“非常APP”的存有，让平台运营者无需再担忧错过了一个新的方式，也不必担心一个平台的错误让早期的客户累积付诸东流——无论平台模式如何改变，客户只能不断地提升，相互之间引流方法！而且能够把这累积的客户以非常APP为通道引流到各大平台，众多服务平台。

客户还可以得到:奖赏方式

推广奖励

指粉丝们选购商品，有ta直线往上等级的网络推广员可得到卖家的一部分产品利润奖赏，粉丝们变成网络推广员得到提成，服务平台完成粉丝增长和裂变式散播。

店面奖赏

指平台运营者将一定比率的产品利润用以奖赏服务平台中业绩突出的推广者，并依据推广者的绩效鉴定相对应店铺等级，分派其相对应奖赏。

高端奖赏

指平台运营者在原先“推广奖励”的前提下，把每一级的网络推广员再区划为3个级别，故网络推广员级别就细分为了“3*3”这9个人物角色，网络推广员获得其相对应级别占比的奖赏。

地区奖赏

指平台运营者依据网络推广员的业绩情况给与其申请办理地区代理的管理权限，并按具体情况分派其管辖的地区；变成了地区代理的网络推广员有着一定比率的产品利润奖赏。

绩效奖励

指服务平台每售出一个产品，从这当中抽出来一定比率的收益当做奖赏放进奖金池，累积到一定的时间后再按标准年底分红给网络推广员的奖金方式。

团队奖励

与店面奖赏紧密结合，经过设置每一个月不一样的团队业绩总体目标给与相匹配店面真实身份的人不同占比的团队奖励，进而激励团队管理者更有业绩目标感及驱动力。