

合法层级关系模式，链动2+1逻辑思维创业

产品名称	合法层级关系模式，链动2+1逻辑思维创业
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

近有遇到很多客户都在问“美丽天天秒”这个模式，它是不是合法的。

它究竟是分销还是传销?到这里我们可以分析一下。

首先传销是指组织者发展人员或要求被发展人员缴纳费用为加入资格等方式，非法获得财富的行为。

传销的本质是“庞氏骗局”，以后来者的钱发前面人的收益，归根结底却分真正的分销跟传销，主要是看，是不是三无产品，产品性价比

，有没有多层返利。

首先“美丽天天秒”确实是存在实际的商品交易行为的，作为横空出世的新品牌，显然正面和各大品牌交战是有点略显不足。

所以企业还需围绕品牌的定位跟客户群体进行充分的品宣。“美丽天天秒”是立足于二级分销的体系来做的。而体系外的灰色地带，则需要进一步走向规范。

分销的含义是拓展销售渠道

常见的分销有二级分销跟三级分销，三级以上的分销国家是不被允许的。

二级分销

用户A购买一套护肤品，即可成为分销商，用户A分享小程序码，好友B通过扫码进入分销商城购买，A获得佣金奖励，用户B分享小程序码，好友C通过扫码进入分销商城购买，A和B都可以获得佣金奖励(二级

分销)，用户C分享小程序码，好友D通过扫码进入分销商城购买，B和C都可以获得佣金奖励，这样大家明白了吗，就是分销中，二级分销多只有两个人能获得佣金。

1、更安全

众所周知，分销制度超过三级就属于违法行为，所以二级分销比三级分销更安全，更没有风险。

2、功能属性同

二级分销模式比三级分销模式只是少了一个层级，但是分销模式还是没变，其带来的效果也不比三级分销差，所以是能够满足一般商家的需求的。

3、口碑效果更好

为用户提供更便捷化的服务，提高用户体验，帮商家积累好口碑。

说到这里，可以再细说一下“美丽天天秒”这里模式

在“美丽天天秒”里，有两个身份

1. 老板

2. 代理

三种奖励机制

1. 直推奖励

2. 团队奖励

3. 帮扶基金

举例说明：

消费者A从平台购买499产品成为代理，之后A推荐B购买产品，这里A

消费者可获得直推奖励。B也成为了代理，然后A推荐C购买产品，既A推荐了B，C。

推荐两人购买后 A晋升为老板。

目前A为老板，B，C为代理。此时B推荐D购买产品，B获得直推奖励，而A老板获得团队奖励。

此时B又推荐F购买产品，获得直推奖励.目前B推荐了，D跟F购买产品，满足直推两人这个条件晋升为老板。

A团队下的B晋升老板，A可以获得平级奖励。

A老板想要提现的时候，平台会冻结一部分资金并带有提现手续费。

如果A老板想将收益大化的话，需要帮扶B老板，达到一定单量后就会解冻并且减少提现手续费，这个过程我们称它为帮扶机制。

这里已经简单介绍完“美丽天天秒”的模式了。

对于消费者而言，客观角度去看，吸引力是蛮大的，会更有动力去为平台分销。

而对于平台来说，可能相对来说利润不那么高，如果此模式走下去的话，相信单量也不会太少，毕竟有一大批客户在帮你分销。其实像“美丽天天秒”这种模式的话已经进阶了几个版本了，多了好几个功能是为增加客户粘性，从而裂变，加强分销效果。

提一下个人看法，无论是天天秒，还是泰山众筹，他们这种模式属于B2C，因为是企业对消费者，所以少了到经销商这个步骤才有足够大的利润空间给到客户从而产生分销裂变。这个过程对于企业来说主要效果还是宣传自家产品，模式并不带有泡沫。

产品营销这块本来就是企业与企业之间的对战，不断更新的营销策略才会让企业在这市场中长存。