

习惯熊分销系统开发

产品名称	习惯熊分销系统开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

习惯熊模式开发，习惯熊分销系统开发，习惯熊课程分销平台开发，习惯熊系统开发

习惯熊模式：分享的过程中推广给朋友购买99元的课程作为入习惯熊的门槛，这99是课程方控价，给出相应的佣金作为推广费，可以理解为这是相应的工资。有的甚至可以打卡0元学，例如：天天练、斑马英语、喜马拉雅儿童，常青藤爸爸、河小象编程等等。只要打卡就可以免费学，满99就可以成为顾问，买打卡0元学的课程就等于不需要任何费用就可以成为顾问，就可以开启，自用省钱，分享赚钱，课程方返佣金。

4、为什么要做习惯熊？

1.风口趋势，因为少儿网课教育是趋势，并且受这次疫情影响，更进一步激活了这个市场。只有紧跟趋势，我们才有更大机会能赚到钱。

2.物质层面，习惯熊的一二级佣金不低于任何一个网课分销平台。习惯熊更愿意让一二级顾问赚米，更利于团队长期稳定发展。而不是只建造塔尖模式，无论是自用还是分享或做团队，习惯熊都占很大优势。

3.精神层面，能让你获得自我认同和成长。一部分人被你影响，打开了亲子教育的大门；一部分人则影响你，因为这里有太多的，乐于分享的家长。

4.运营优势，习惯熊有较多客服，随时解答问题。对于顾问提出的课程需求，响应速度非常快。

5、如何赚钱？

1.升级为顾问，自己给孩子买课能省钱，分享课程别人买了能分佣，佣金高是课程费的40%！

2.习惯熊采用的管道收益模式，什么是管道收入？在你不工作的时候，你啥也不干的时候，你的后台还是有源源不断的收益，这个是叫做管道收益。这也是互联网经济兴起以后的。一个比较吸引人的地方。当你形成了团队以后，团队里面只要任何一个人，他不管是自己买、还是去卖。那么他只要有成交的订单的话，那么作为这个团队里面的团队长，都是有收益的，而且这个收益比例整个平台，习惯熊目前给的高。