

碰碰贴系统连WIFI地推小程序搭建

产品名称	碰碰贴系统连WIFI地推小程序搭建
公司名称	正诺科技推广部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区黄村荔苑路（联系请说明来源）
联系电话	18026207347 18026207347

产品详情

现在wifi的普及程度越来越广，几乎每个商家都有wifi。随着公共无线网络普及程度的增加，以及智能手机用户的日益增加，这就引出了一个问题，就是如何利用这些现有的资源去变现，经过我们研究得出了一个结论，就是资源整合，通过现有无线网络资源，再配合一些工具为切入点打造本地的商业联盟，联合本地消费者资源以及商家资源建设本地的线上生活便民平台。

第一、为消费者整合线上生活消费补贴平台，做到话费充值、加油、生活缴费、以及吃喝玩乐为一体的线上平台，在为消费者提供便利的同时让消费者真正的享受到实惠，增加消费者的使用粘性。

第二、打破商家传统的引流获客的方式，平时商家做宣传要么发传单、要么微信群群发，效率都比较低而且人工成本也比较高，现在我们可以通过咱这个项目为商家打造线上的同城异界联盟以及网红店无感引流，可以最大限度提升商家引流获客锁客的效率。

在项目研发初期，也遇到了很多问题，最大一个问题就是如何让服务商获取最大收益。通过市场调研发现市面上现有的运营模式都比较第一，且前期运营压力比较大，一般都是前期以给商家卖贴或者让商家充值、后期做同城广告来获取收益，模式没有问题，但是这又引出了一系列的问题，比如说：

- 1、商家为什么要买你的贴、
- 2、商家为什么要给你充值、
- 3、店里都有wifi商家为什么要用你的贴、你能给商家带来什么、
- 4、消费者为什么要用这个东西连wifi你能给消费者带来什么
- 5、如何绑定消费者，增加使用粘性，持续使用

等等~~~~这些都是值得我们思考的问题，我们就在想能不能在商家不买贴不充值的情况下服务商能有收益，因为我们做过红包码项目，经过几轮研讨，得出一个方案，就是整合现有资源，与微信、支付宝合作，对接官方广告资源，来获取收益，是服务商收益最大化。

大家可能对官方广告资源不是很理解，我这边简单说一下，就是消费者碰一碰连接wifi的同时会带动官方广告的曝光，消费者连接一次就带动一次，可以获得0.1-0.5元/次的收益，铺设卡贴数量越多，被使用的频率就越高，收益也随之增加。

还有就是消费者连wifi的同时可以领到0.1-99元的官方现金红包，服务商获得0.1-0.35元的收益，跟连wifi同理，体量越大收益越高，还有很多功能下回我再为大家详细讲一下。这些都是被动收益，简单说就是运营前期不需要你去卖贴或者跟商家谈充值，你就有钱挣，而且是微信、支付宝官方给你结算。

可能有人会说对接微信、支付宝是噱头是不可能的，这里我不解释，因为人永远无法理解他认知以外的东西，你做不到不代表不存在不能做。

这个项目是一个推广类的项目，如何快速的占领市场才是关键，如何让商家快速接受才是我们要思考的问题，现在是一个共赢的时代，你上来就要人家钱，你说谁乐意。先免费铺为商家免费做一些引流，快速打开市场，快速形成流量矩阵。有人说免费铺压力大不挣钱，有官方收益顶着呢，你怕啥。

我们是软件研发公司：有小程序，公众号，手机APP，H5多种端口可选择，