

青提WiFi系统开发方案青提WiFi小程序搭建

产品名称	青提WiFi系统开发方案青提WiFi小程序搭建
公司名称	正诺科技推广部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区黄村荔苑路（联系请说明来源）
联系电话	18026207347 18026207347

产品详情

青提WiFi系统开发方案，青提WiFiApp开发，青提WiFi小程序开发，需要了解青提WiFi详情费用工期模式制度功能等可咨询从事各类软件开发，

WiFi软件功能详情

青提WiFi项目原理简单，合法合规，市场空间巨大，观看广告就能分润

1、项目简介

公司已经有完善的上游，上游广告商（中国移动、腾讯广告平台）已经签约！

公司会通过同等模式做多个项目，形成流量矩阵，公司的目标是做成中国商家和顾客最大的广告流量池！

2、青提WIFI项目介绍

青提WiFi整合了线下实体店的闲置wifi，实现广告流量变现，老板没有任何损失就能获得额外的收入，进店的客户连接店家的wifi也很简单，直接扫下就可以连上网络，用户（顾客）扫码商家墙上贴的wifi码，连wifi会弹广告，广告对接微信官方流量主广告，用户看广告点击广告会自动连接，微信官方会给广告费。

地推内容及项目收益情况

1、地推内容：

向商家推广扫码一键连Wi-Fi，在桌面、墙面等粘贴小程序图片！

2、项目收益情况

二级代理价格2.1毛/条；团队拓店200家涨到2.45毛/条；拓店500家涨到2.8毛/条

团队拓店200家单价升到2.45毛；拓店500家升到2.8毛）收199元意向金，整个团队拓店200家退还！

地推员不收意向金，价格1.8毛/条。

收益举例：你自己两个月推了300家，找了5个认真干的拓展员，两个月每人推了500家，你自己推的单价0.21；拓展员每条你挣0.03！假设每个店每天10个有效链接的情况下收益就是： $300*10*0.21+5*500*10*0.03=1380$ 元，这都是按照最低标准算的也就是你每天最低1380元！

3、项目优势

资料简单，只需提供WIFI名称及密码，使得商家更容易接受、合作意愿增强；消费者体验感好，回头率高，间接提高商家门店收益

该项目市场空白份额大，且青提自有优势

从拓展员乃至商家都有独立后台，方便发展！

这是长期管道收益的项目。你只需要在推广成功，那么只要店铺在开，有人连WIFI你就有收益！长期源源不断！

4、推广范围

优先作业KTV、酒店、酒吧、宾馆、网吧、洗浴中心、足疗按摩、奶茶咖啡、理发店、大型餐饮店、娱乐场所等流量大流动性大的场所！先抢这些地方，谁拿下这些地方谁挣大钱。

5、收益结算

收益t1结算（次日中午12点）到后台，5元起提，秒到你注册后台的这个微信，不收手续费。

平时我们不管去哪里消费，总会想着蹭一下商家WIFI，商家也会提供这样的服务，因为WIFI已经是最基本的一个服务项目了。但是从来没有人想着用户连接WIFI还能赚钱的，假如有这么一个程序，只要用户连接了这个WIFI我们就有钱赚呢？

严格意义上讲，其实它并不是共享WiFi，它是一个连接平台运营者、线下门店、广告投放者、用户为一体的闭环综合性平台，平台运营者（以下简称平台）通过分销商加盟推广或自推广门店方式发展线下门店入驻，门店入驻后，可自行发布、下载、打印门店wifi二维码放至店内供到店用户扫码连接wifi，大大方便了用户使用店内wifi能力，用户连接wifi后，被引至浏览平台提供热点新闻。此外，平台提供广告主入驻并发布广告系统，用户在使用该平台时点击广告，产生的广告佣金由系统自动统计分配到平台、商家、加盟商三方，整个流程方便了用户，而平台、商家、加盟商确可以分到佣金，广告主推广了产品，达到双赢的局面，形成了一个完美的闭环系统。

当然，如果你认为这个项目只能够通过广告赚钱，你就错了，它的发展是你所想象不到的，结合微信将近十亿的用户量，为我们造就了一个稳定的流量入口，其中蕴藏的商机是无限的。

接下来给大家简单梳理一下这个项目的整体操作逻辑

1、盈利模式

会给每一个商家创建专属WiFi二维码，顾客扫码连接wifi，会进入小程序，顾客点击一键连接会弹出广告，广告对接微信官方广告，用户看完广告后自动联网，这时会产生广告收益，公司通过广告收益来盈利。产生的收益在公司、推广员、商家之间进行合理分配，次日结算到后台，自己提现至微信余额。

2、项目优势

便捷美观：能将原始贴在墙上的"Wi-Fi账号密码"替代生成美观便捷的二维码，用户到店之后用微信扫码即可，一键连接，便捷美观；

安全防盗：将账号密码放在一张小小的二维码里，再也不用担心有人偷网了；

带来收益：扫码小程序与微信官方广告合作，在用户扫码联网的过程中会伴随6-15秒的广告，每次浏览微信支付给我们一些广告费；

收益明细：我们的地推人员会给商家注册一个小程序后台，在后台里可以看到每一天的收益，并可以提现到微信。

3、收益分析

拓展员开商户设置比例：10%=0.015 30%=0.05 一般给商家0.02—0.05/次就够了

拓展员：50家/天*20天=1000家 1000商家*10次/天*0.13=1300

比如说一个地区，你按1000张码（商家）全部铺出去，每个码一天被扫10次，1000个就是10000次，拓展员收益是每次扫码0.13元，10000次就是1300，一个月就是39000！只要店铺不换wifi、有人扫你的码连接wifi、平台不倒，你就有收益，而且是长久收益！一次贴码，永久收益！跟做POS销售一样的道理！

（以上数据仅供参考）

综合来看，这是一个可以实现多方共赢的项目：

- 1、到店消费的用户使用WiFi更加方便快捷；
- 2、商家不需要花一分钱，就可以得到长久收益；
- 3、店铺拓展员能获得一定比例的广告分润，长久收益；
- 4、项目的服务商、代理商也能获得长久收益；
- 5、广告商达到了广告投放的效果，实现了对用户的精准投放；

那么，对于拓展员来说，地推作业流程是怎么样子的？

第一步，准备物料，批量打印需要贴在墙上的二维码。

第二步，拿着你打印好的二维码，去谈商家。具体话术以免费升级扫码联网、美观、安全为主，帮助商家获得收益为辅。

操作流程：

1.打开你自己的小程序，点击“代理商/商家邀请”

2.设置好邀请类型

3.设置分成比例

4.生成邀请码

5.用商家(拓展员)的手机扫码注册就可以了

6.商家(拓展员)注册完成之后，用商家的手机，扫描事先提前打印好的空白码，进行配置WiFi即可。

做这个项目需要投入什么？

主要就是物料费，也就是你需要批量制作商家WiFi二维码，每个商家配备的都是专属码，也就是说每个商家的WiFi码都不同，而且每个商家店内所需要的物料数量也是不同的，大商家可能需要几十上百张，小的可能只需要几张，这是整个项目的核心点。

从哪里获取物料？

- 1、可以直接从服务商或代理商手中直接购买，一般是0.2—0.3元/张，500—1000张起拿；
- 2、可以从服务商或代理商手中获取物料模板，然后自己在当地的打印店制作；
- 3、购买打印机、物料纸张，自己打印。

是否有独立后台？

根据目前上面的信息来看，后台可以分为三种：代理商后台、拓展员后台、商家后台。

代理商后台也就是二级后台，可以给下级拓展员或商家开后台；

拓展员只能给商家开后台，不能再向下发展拓展员，这是不允许的，只有两级。

所以，如果你只想自己做，开通一个个拓展员后台就可以了；如果你在自己做的同时，也想发展团队，可以开通一个代理商后台。

是否有区域限制？是否有区域保护？

根据目前的消息来看，没有任何区域限制；对于区域保护问题，暂时也没有非常准确的消息，除非你的团队在某一个区域的量很大，能进行大面积覆盖，可以跟服务商进行沟通，看是否能争取到区域保护政策。

能做多久？

其实这种商业模式早在2年前就已经有了，是一个成功的模式，也是一个可以长期盈利的项目。至于能做多久，主要取决于该项目的发起方，也就是甲方，或者服务商，因此找一个可靠的上级非常重要！