

# 美丽天天秒链动2+1模式是创新还是涉传？

|      |                         |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 美丽天天秒链动2+1模式是创新还是涉传？    |
| 公司名称 | 东莞市莞带大数据科技有限公司          |
| 价格   | .00/个                   |
| 规格参数 |                         |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室  |
| 联系电话 | 13143659518 13143659518 |

## 产品详情

模式涉不涉传，要看以下几点。

第一，是尽量不要有泡沫或者虚假交易（比如5单寄售4单），产品质量过关，降低投诉概率，

第二，不要做虚假虚高虚拟的产品，比如成本10元，卖几百块这种。

第三，是团队奖励，不要做多级分销或者改用分红不要订单多级分销，

第四，不能承诺收益涉及非法集资和合法交税，避免税务问题

必免风险：

一、传销，二清，非法集资，税务方面。

1.传销定义：刑事传销（如权建，以假货产品，夸大产品功效保证而导致人员“SW”的）。

2.工商非法传销：多层次为巨大利益驱使，众多参与者甚至诱骗其亲朋加入，致使家破人亡，社会危害极大。

解决方案：云J模式+分红模式。云J开始用团队模式也是订了970多万。整合店长注册个体工商户跟公司签约，个体户又可以120万以内免税，超过是1%税点收。公对公概念，但级别还是要有，以平台加权分红模式来分，不按关系链订单每笔层级抽，是按平台利润补贴拿来权重分红。

一、大于二清

1.没有任何支付牌照的收商户的钱都是属于二清，如美团，后面买了个支付牌照就可以解决。

解决方案：公司有对接第三方支付：汇聚，通联支付,杉德支付。保证平台不代收商家的钱，由第三方结算给商家代理用户。

## 三、非法集资

1.合同诈骗，引诱集资，层层下套。

解决方案：不承诺，不保本保收益。

## 四、税务方面

1.用户，代理，商家通过平台赚取的收益都称为劳务报酬，都得交税。

解决方案：用云集模式为例，灵活用工。公司与会员代理签约，公司给代理个体户开票。或者用财务宝功能，月结，线下公司打款给用户、公司代交税。

2.灵活用工：跟外包合作，工猫或者根响社，高灯自由新，通过电子合同跟用户签约分销的钱，平台把款打给工猫，由工猫开票给公司，把款再通过工猫发放给用户。粮响社是收7%，高灯自由薪手7%左右，

总结：做一个平台只要不欺骗消费者，以民为本，为民益为中心。不做大不影响，做大了若被查，只要你的税务方面没问题，一般都不会把自己搭进去。就如：未来集示。他是在广西推广的时候，被广西工商查是说传销。但又是广州注册的公司，所以又交回广州工商局查，但人家税务方面没问题，所以又把他的公账解封了，换个名字又开始运营。

支付风险。任何做大的平台，都容易被微信封支付。不管你做的平台是否多级分销，二级做到有这么大的交易额，都会被风控的。

如何你有合适的产品，不管是什么类型，只要可以快速发全国，你就一定要学会这套模式，2022年成功率超级高的模式之一。我们都知道现在线下实体难做，线上电商的路子也越来越窄，流量红利已经衰竭，所以我们做新的项目，社交新零售一定是首/选。成本低，成功率高。只要你的产品有一定的竞争力，配合这套模式基本没有问题，这套模式就是2+1模式，为什么会说这么高的成功率呢，我们都知道看项目成功的关键是能否解决终端用户的动销问题，也就是说，看你的用户会不会帮您去推荐，2+1模式，就是在之前的基础上，更进一步解决了这个动销的问题

咱们来看下2+1模式具体是怎样的规则，首先用户可以在代理区选择任意产品消费成为代理。就可以推荐朋友下单赚取佣金，当我们推荐购了2个人之后，除了可以赚取两笔佣金，还可以升级成为合伙人，成为合伙人的好处，一个人是你推荐佣金变多了，再一个就是你可以开辟自己的市场了，如何开辟自己的市场呢，这就是这个模式关键的地方，在你升级合伙人时，你就从之前上级的市场里跳出来。但是你推荐的前2个人没有跟你一起，而是留给了你的上级，也就是说，每个人在成为合伙人开辟市场的时候，需要为自己的上级留下2个人，同样的，你市场内的每个人在升级的时候，也会给你留下2个人，你的团队就会实现自动扩张。

美丽大大秒：模式简介：

加盟区任意消费499，成为代理(产品自选，不指定)，即可生成自己的推广码。

成为代理后，终生享受免费用洗衣液，免费用洗固奶，免费用面膜，免费用各种美妆产品等。

可以在农副产品区，享受低廉的价格，获得更优质的绿芭农产品

一、首开机制:

会员层级:代理、老板

代理:直接消费“499”元,获得该身份;

老板:直接推荐2个“代理”,获得该身份。

推广奖励:

直推奖励, 单100元, 第二单也是100元, 完成直推2单后升级为老板, 享有间接奖励。

成为“老板”后, 直推奖励:300元/单, 旗下间接奖励:200元/单(无限代)

2.20%链动基金互帮互助机制:代理或老板收益提现时, 需预留冻结20%在平台, 完成指定任务才能解冻全部可提现。

指定任务

1: 之前直推留给上级的两个团队B1和B2均升级为代理级别或老板级别

2: B1和B2团队平下订单超过10单

本机制主要预防下级脱离的时候留下两个不动的小号或僵尸账户, 实现真正的下级帮助上级发展团队

三.老板身份见点奖: 发展3个市场起无限代见单200

能推三人的来掠夺无限官追见点奖, 推三人升后官追收益,

1.成为老板条件: 完成直推2单499元,

2.成为老板权益: 直推奖励, 第一单100元, 第二单也是100元, 完成直推2单后升级为老板, 升级老板后完成直推第3单后享有无限代见点间接奖励。

成为“老板”后, 直推奖励:300元/单, 旗下间接奖励:200元/单(无限代)

模式劲爆, 全球首创, 终生只需消费499, 无限链动拿钱, 提现秒结算秒提现0手续费, (特巴优势: 2级分润, 无限代拿钱)

四、平级奖:

老板拿平级老板的收益的10% (平一级)

五、团队身份点位分红奖 (可设置不同身份等级的升级条件, 或者直接购买不同金额的大礼包升级到不同的级别)

平台每买一个499, 固定拿30元进分红池, 给董事联合创始人等多个级别设置不同的比例根据对应身份人

数进行平均分红，比如董事平分30%，联创平分30%，合伙人平分40%

## 六、团队级差奖

享天系链团队无限代级差奖励，跟团队身份点位分红奖一样，可设多个身份，比如董事/联创/合伙人，可设置不同身份等级的升级条件（比如直推人数，直推指定身份等级会员数，订单量，消费金额，大小腿业绩占比，伞下总业绩），或者直接购买不同金额的大礼包升级到不同的级别

特别提示:小编是系统开发商，非平台方也与其没关系，本文是制度介绍，仅供开发需求者模式的参考!