

# 泰山众筹模式方案三,泰山众筹+门店自提+话费充值+生活缴费+限时秒杀

产品名称	泰山众筹模式方案三,泰山众筹+门店自提+话费充值+生活缴费+限时秒杀
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

## 产品详情

### 泰山众筹+门店自提+话费充值+生活缴费+限时秒杀

通过泰山众筹模式吸引引流到客户，让人人都愿意爆仓，因为爆仓获得的积分依然可以，生活缴费和话费充值服务。

每天9:00发布秒杀【众筹币】任务，先到先得，总量10000个，每人限定200个，每天众筹范围100~1000个，用户与用户之间可以相互转赠，爆仓重生之后获得积分，积分可以在线下门店，免费自提商品或者线上话费充值和生活缴费。

### 泰山众筹玩法规则说明：

玩法形式：每个人都可以参与的众筹模型，类似“水滴筹，轻松筹”等等，参与获得奖励

时间限制：约3-7天/周期，无法完成众筹金额，则活动失败，成功则继续进行下一轮

出局获奖：百分之十三静态（退回参与的积分，额外奖励百分之十三的积分）

13%动态（按团长级差形式分配）

4%平台管理费

爆仓回赠：后一期参与的用户全额返回积分，倒数第二三四期，返回70%积分+30%购物券

### 举例：

1.A用户期参与众筹时，投入了1000积分，第四期活动成功后，A用户获得1300积分

2.A用户有团员参与的情况下，团员出局后，A用户获得1300积分的团长奖励

3.用户如果后一期参与投入了1000积分，活动失败后，退回1000积分，倒数的二三四期获得70%的积分和30%的购物券

第1期众筹满后，按平台控盘需要会发布第二期众筹1.3btc公告（以每期众筹额按上一期1.3倍递增的方式），第三期众筹1.69btc，第四期众筹2.197btc，以此类推。

每一期多众筹的30%分配给上一期参与者，具体如下：

1、投-资人14%；

2、动态12%；

3、平台费用4%，

随着众筹额的增加，总有筹不满的时候（众筹时间3个小时），这时平台将进行止损，把所剩余的众筹总额全部返还给倒数4期的参与者！（倒数一期全部返还；倒数第二、三、四期，各返还众筹额的65%~75%。）然后重启，又从第1期1btc开始众筹

泰山众筹玩法详细逻辑：

1.顾客在商城购物买卖变为综合服务平台vip会员，后赠送同样资产购物币，买东西币可以用来在商城购物进行抵扣增值税，或参与综合服务平台山东泰山产品众筹主题活动。（购物币是参与山东泰山产品众筹主题活动的门槛，购物币一般不扩大开放取款，还能够自定取款规范）2.顾客变为综合服务平台vip会员，拥有自己的推广营销邀请码，推广营销共享资源好朋友在网上购物商城下单购物，即关系上下级关系，并有着相对应的推广营销代销商奖励

3.推广营销2个好朋友在网上购物商城下单购物，就可以变为综合服务平台初级合作方有着间歇性奖励，推广营销三个朋友下单购物就可以变为综合服务平台初中级合作方，推广营销四个好朋友下单购物就可以变为综合服务平台合作方，不一样位置的合作方有着的间歇性奖励不一样，在商城购物也是有不一样的优惠折扣

4.商城系统开发每日每日每日签到赠送积分，邀请引流方法好朋友关注商城系统开发微信公众平台可赠送积分，商城系统开发下单购物可赠送积分，积分用于在的积分商场区获得商品，或参与综合服务平台产品众筹（在其产品众筹取得成功拿奖励赢利提现阶段用于取款销毁燃料）

注：（看是否要在商城系统开发做代销商奖励，如不做，就将商城系统开发产品分一部分赢利在山东泰山众筹融资模式里做还能够，非常灵活）例以下做商城分销奖励分配，占有率可自设，释放出等级还能够自动式以，还可以除此之外加平级奖、年终奖金奖、心存感恩奖、月度计薪这种奖励方法

新泰山众筹模式的出现，会给相关行业带来新一波互联网红利，咱们

拭目以待！这一次电商的风口，你把握住了吗？

以上就是小编对泰山众筹模式的可玩性的一些分享，如果您对这个商业模式有所了解，您的企业也想涉足这块，或者有想法的朋友来找小编将和您一起探讨分享，如需完整方案，请找小编获取