

## 链动2+1模式是什么逻辑？如何吸引裂变用户到平台？

产品名称	链动2+1模式是什么逻辑？如何吸引裂变用户到平台？
公司名称	东莞微三云大数据科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15989888821 15989888821

## 产品详情

电商卖家往往会忽略营销环节的痛点的差异来源于卖家经营阶段的变化，当卖家面对市场进入规模化，品牌化时，如何将产品从“活下去”变为“活得好”“活得久”去演变，怎样以营销活动去摆脱经营困境，巩固地位，形成一系列的营销痛点，其核心由流量获取扩展为沉淀与聚集。

随着2+1链动商业模式揭幕，懂得抢占市场先机的人总是能够先一步站在风口红利上，跟随着时代发展趋势，一起发展，近在互联网模式电商领域又有一个星星崛起了，就是链动2+1模式，下面有微三云老烱分享下链动2+1模式是一个什么玩法逻辑？他又如何去吸引裂变用户到平台，从而留存？

链动模式机制会有两个身份角色，一：代理，二：老板、用户任意消费699，即可成为代理

### 【分享推广奖励】：

(1) 代理直推奖励，单100元，第二单也是100元，完成直推2单后升级为老板身份，享有被动收益间推奖励

(2) 成为“老板”身份后直推奖励:300元一单

(3) 老板身份享有团队收益见点奖励:200元一单

(4) 老板身份享有平级老板身份的10%收益，由平台额外给予

(5) 直推奖：顾名思义就是直接推荐一个代理/会员，会员消费获得的直接分佣奖励。（比如a代理推荐b粉丝，b粉丝去下单，a代理就可以获得直推奖励）。

(6) 见点奖：意思就是推荐一个代理/会员，会员消费获得的见单奖励。（比如a老板推荐b代理，b代理推荐c粉丝，c粉丝去下单，a老板就可以获得见单奖励）。

平级奖励：合伙人推荐的代理，该代理也晋升合伙人后，假设B合伙人是A推荐的，B总收益300，A合伙人可以得到B收益的10%，也就是 $300 \times 0.1 = 30$

分红奖：奖金池每成交1笔订单平台放5%到奖金池，每天平台会根据合伙人的业绩按照对应比例发放。

帮扶机制：如何避免“养闲人”？平台设有帮扶基金，在首推两个代理还没成为合伙人，之前的所有收益只能拿到75%，将25%存放在帮扶基金里，直至首推的两个代理成为合伙人，才能释放20%帮扶基金，这就激励每个人去扶持自己的一二代理成为合伙人。

微三云UI高端设计,按照客户需求量身定制,且以合法合理为准,由客户审核通过为准

- 1、程序开发,纯手工代码,根据客户需求开发,实现客户的功能需求
- 2、且更新参与玩法，不以现金直接参与，以产品为主
- 3、在对接第三方支付机构和正规的税收团队（灵活用工）正常纳税；

4、公司准时,在保证质量的前提下速度快工期短,保证客户的上线运行时间

5、注重有效沟通,在制作期间有任何疑问会由负责人跟客户沟通确认,杜绝失误,保质保量完成

微三云系统软件开发的优势：

### 1、系统底层架构方面

已稳定支持多家超过100亿营业额的平台，上百家过百万会员的商城平

台，系统安全系数高，系统稳定性高，能满足高进发的业务场景

### 2、系统功能延展性强，系统迭代更新快

系统支持多种功能应用功能扩展和多种模式结合的应用场景，

支持一键升级扩展的应用目前有:

电商零售分销类应用(14个):商城应用，跨培应用，推广员礼包应用、社区团购应用，短视频应用，全球仓应用，云店应用，拼团应

用、挂售寄售应用，产品众筹应用，供应商应用，代理商应用，团队奖励应用;

辅助类应用(6个):会务应用、活码应用，兑换码应用礼品卡应用，微官。网应用、财务宝应用;本地生活类应用(3个):异业联盟应用，同城信息发布应用，美业应用，即将上线应用(3个):直播电商，消费奖励，智能名片等应用等

系统平均每周上十个应用小版本迭代，每个月若干个应用大版本迭代，每月平均都要增加2-3个新应用。