

邵阳到匈牙利COD小包物流--跨境电商COD专线--双清邮政派送

产品名称	邵阳到匈牙利COD小包物流--跨境电商COD专线--双清邮政派送
公司名称	深圳森鸿国际物流有限公司
价格	15.00/千克
规格参数	品牌:匈牙利COD物流 主营业务:匈牙利跨境电商小包COD 服务:代收货款一件代发双清包税
公司地址	深圳市宝安区沙井街道马安山社区鞍胜路35号一层-东(注册地址)
联系电话	19079896087 19079896087

产品详情

深圳市森鸿物流有限公司成立于2005年，是一家致力于为跨境电商提供全球物流服务的物流方案供应商。公司目前拥有数十种物品务，核心服务产品包括台湾电商物流、印尼电商物流、台湾电商小包服务等一系列深度服务。现在运输越来越方便，时的国际间的快递越来越便利，但是在发国际快递和货运时因为有很多公司以及各个国家间的不同规定，所以会遇到如何选择国际公司或货运公司的问题。并且还会因为经验不足而碰到很多不必要的麻烦，下文化工品国际快递公司客服人员就来为大家简单介绍一下。1、EMS国际快递是铁定按照货物重量（实重）来收费的，而DHL、UPS和联邦等国际四大家族是按照实重与体积重量（长*宽*高/6000）哪个重就按哪个来收费的。不过DHL、UPS那些每公斤的收费都要比EMS打折后每公斤的收费低不少，比如寄到英国，一般EMS折后每公斤要70元左右，而DHL便宜的每公斤45元都有（限于普货，也就是非品牌货物）。所以，如果寄重的而体积又小的东西，就用DHL、UPS等发货。如果寄轻的而体积又大的东西，就用EMS发货吧。2、发EMS国际快递可以用自己的纸箱，还可以用比EMS大的专用纸箱还要大的纸箱。如果你用的箱子小，导致货物要装很多箱的话，就要被收多几次首重了，因为每一个箱子是要算一次首重的，除非你能找到不需要首重的EMS代理或你的货物达到一定的量。3、发国际快递不能一次发太多货，否则很容易被目的地国的海关确认为商品，从而征收关税（如果是发到香港这样的自由贸易区，则不用担心会被征收关税）。虽然有过一些大宗货物没有被查的案例，但那只是他们幸运而已。如果你的货很多，你可以参照以下两种方法来安排发货以避免被查：a) 想办法多弄几个到达城市的市内地址（好相隔不远）来发货，分别发到同一个城市的不同地址。b) 把货物分几天发，发一些，一般一次是2大箱左右。4、国际货运包括快递、空运和海运。价格方面，海运是便宜的，运费一般按照体积来算，以发到英国为例，有的50美金一立方，有的25美金一立方，需要注意的是，海运不仅仅是收取运费，还要收取报关费、装箱费甚至拆箱费等等，不过这些也没有多少钱。另外，空运是不送货上门的，是送货上门的，切记！5、货物分为普货和外国货物，普货是指产地在中国的普通牌子货物，也是国际公司常运输的物品。普货的国际快递运费一般要比外国货物的国际快递运费便宜不少。另外，普货被外国海关查收关税的几率也要比外国货物被查收的几率小很多，这两点，在我们和买家洽谈的过程中也要认真考虑到。6、国际四大快递各有各的优势，有些是寄到西欧的价格有优势，有些寄到东欧的价格有优势，有些寄到非洲的价格有优势，有些是清关有优势，有些是速度有保。在寄之前，好打听清楚。7、关于报关的金额：建议你在报关的时候尽量不要将价值报到30美金上。因为价值报高

了的话，你在国外的收货人付出的关税就会很多。并且在清关方面就会比较严格，常常会扣住货物，然后让你的收件人出示相关的商业发票。所以你可以找一家比较有经验的公司来替你报关。还有就是补充一点，为什么要将价值报到30美金下，大的原因就是西欧国家海关对小件的货物上了30美金的价值就会检查比较严格。

首先对我国跨境电商企业的海外仓模式进行了分析，阐述了自建模式、第三方合作模式以及一站式配套服务模式这三种海外仓建设形式。然后结合具体的成功案例，对跨境电商企业海外仓模式的选择策略进行了探讨和分析，希望能以此为相关研究人员提供参考。

一站式配套现阶段，我国的跨境电商企业发展得越来越快，且物流和电商之间呈现出相互依赖的关系。然而，各种各样的电商物流问题不断产生，这对我国的跨境电商发展造成了一定的阻碍。因此，在目前情况下，应当针对跨境电商企业的海外仓模式选择策略进行探讨和研究，这在当下具有十分重要的现实意义。

一、我国跨境电商企业海外仓模式分析

（一）自建模式所谓自建模式，就是大买家自主在海外市场设置仓库，而跨境电商企业在经过较长时间的运营之后，已经积攒了一定的资金以及客户群体数量。与此同时，跨境电商正处在快速发展的阶段，必须要提升物流配送效率，如此才能满足经济发展的迫切需求。于是这部分卖家将资金投入客户数量较多的地区中，并自主建立海外仓，以此达成本地发货和加快配送速度的目标。自建模式的一大明显优势就是能够控制长期成本，自建海外仓模式可以确保物流整个环节都在企业的掌控范围之内，能够直接对货物进行管理和负责，并为客户与消费群体提供质量更佳的服务。假如海外仓库在长时间内都可以得到良好的运用，就能在一定程度上减少货物的储存成本，这从某种角度来说，也能够表现出规模经济的优势。此外，该种方式还能够提升库存的周转率，并方便对物流进行管理，可以增强消费者对商品的满意度，树立正面的企业形象。

（二）和第三方合作模式第三方合作模式就是指跨境电商企业和第三方展开合作，然后让外部公司来提供海外仓储服务。该模式可以提高电商企业服务的效率，且具有较好的设计水准，可以满足一部分特殊商品的较高化要求。而负责跨境电商服务的企业，可预先和提供仓储服务的企业相沟通，并把商品以集中托运的形式运输到海外市场的仓库里。当货物扫描入库以后，就会将商品信息记载到相应的系统当中，并与跨境电商企业的销售系统连接起来。一旦有客户下单，那么仓库就可以在时间收到指令，直接调货并发送给消费者。总体来看，这一模式具有两大特点，首先是能够抑制电商企业的运营风险，并减少资产投入。而客户体验的优化还能够带来一些额外的隐性利润，这是具体数字所无法估量的。其次，第三方物流显示出了更强的性，和电商自建物流相比具有更为丰富的经验，且拥有更强的实力，可以在控制成本的同时，为消费者提供更优质的服务。这样一来，电商企业就能更好地拓展海外市场。

（三）一站式配套服务模式一站式配套服务模式是将海外仓作为基础，为电商企业提供跨境物流的整体处理方案。该种模式是将海外仓作为基本要素，但是并不局限在这个范围中。采用这样的方式可以结合各个电商企业的个性化需求，提供有针对性的处理方案，并且可以带来优质的物流管理、金融管理、供应链优化等相关服务。这样的服务具有透明化的特征，且质量也相对稳定，可以处理好跨境电商在物流、贸易、金融等各大方面的问题。该种服务模式也具有两大特点，是资源整合，把海外仓作为市场上全部物流运输方案的整合载体，进而构成的一站式解决方案。这样一来就能够对物流行业资源进行较好的掌控，同时还能够提高对市场的敏感度。第二是完善跨境电商的供应链。由于供应链管理涉及到多个方面，因此在跨境电商供应链布局时采用该种服务模式，可以对资源进行有效的整合，并对跨境电商的供应链进行完善。

二、跨境电商企业海外仓模式选择策略

（一）卖家自建模式的选择以下将速卖通作为例子，对卖家自建模式的选择进行研究分析。速卖通是针对全球市场而构建的在线交易平台，在国际上也被广大消费者称为海外“淘宝”。海外发货商品拥有三

大资源的支撑。商品在搜索和详情页面都有专门的标示，买家可以直接筛选自己需要的商品。第二，平台会针对各个国家展开专场活动，例如二月中旬展开的美国聚划算活动等，第三，平台还会提供一些资金来进行站外推广，让商品走入更多消费者的视线。与此同时，速卖通也严厉打击虚假设置海外仓的活动。由于速卖通一直十分关注物流服务的品质，所以在近年发布了相关服务标准，希望能以此维护平台健康良好的交易环境，并提高服务质量。对于一些依然在售卖的虚假设置海外仓商品，速卖通对其进行了直接屏蔽，并针对一部分行为特别恶劣的店铺实施了处罚。通过该案例便可以看出，海外仓卖家应及时对货物进行检查，设置确切的发货地，并随时更新海外仓库存货，选择可跟踪的物流形式。

（二）和第三方合作模式的选择该模式也有一个极为成功的案例，即大龙网。大龙网主要销售服装类、园艺类和电子产品。覆盖了俄罗斯，印度，欧美等多个地区。当大龙网和XRU合建了海外仓以后，便大幅缩减了物流运输的时间，并增加了供应商所获得的利润。并且将货物运到俄罗斯仓库之后，商品卖出也是经由俄罗斯的本土物流进行运送，所以很少会受到客观因素影响，可以在一定程度上规避贸易壁垒所带来的阻碍。而大龙网和DTDC建立起战略合作关系后，组建了本土销售团队，并从当地电商、零售商开始拓展销路，这便为跨境电商市场提供了更大的发展空间，有利于双方业务的同步发展。由此便可以看出，选择第三方合作模式应当和当地物流商紧密联系起来，建立仓库，实现本土化、系统化、透明化的清关纳税，并集中力量做好海外仓的次供货。此外，还要结合当下热点进行探索与创新，不断提高品牌的度。

（三）一站式配套服务模式的选择上海万邑通是该模式的典型成功例子，其主要是根据市场的特点进行建仓，并且找出了阻碍跨境电商发展的三大因素，即信息流、物流和资金流。万益通在海外建立了四大仓库，体现出了eBay平台的定制化需求。其在设置地点的时候，将仓库全部安设在交通枢纽处，比如澳洲的悉尼，美国的西岸地区，德国的布来梅等等。万邑通是将海外仓作为基础，构建了一站式的运作模式，其是把大数据作为载体，着重优化消费者的体验，并为卖家提供了国际海运、空运、仓库管理等周到的服务。在此过程中，还特别为卖家提供了全程追踪查询的可视化服务，卖家可随时根据大数据进行相关业务咨询。此外，万邑通还可以优化供应链，对金融进行有效管理，这便在很大程度上增强了电商企业在海外市场中的竞争力。由此可见，选择该模式时应当以海外仓为主，逐步拓展销售领域，并着重提高海外仓的服务水准，大限度地发挥出国内仓的作用。不单单是要为卖家提供物流服务，更是要优化信息咨询服务，对待每一项工作都要尽量的细化，对于所有商品的序列号进行统计与管理。除此之外，还要采用新型的管理与信息技术，尽量消除库存误差，并在商品分类、结汇、增值税等方面都适时为客户制定科学的处理方案。

三、跨境电商企业建立海外仓具有十分明显的优势。而海外仓主要包括了三种建设模式，其各有各的特点，但在一定程度上也体现出了局限性。因此，作为跨境电商企业，一定要充分了解不同海外仓模式的具体情况，并结合自身条件进行谨慎地选择，在参考成功案例的同时，也不断发展自身的特色，这样才能在海外市场竞争中占领一席之地。