

社交电商的概念和逻辑泰山众筹移动通讯的演化是非常快的

产品名称	社交电商的概念和逻辑泰山众筹移动通讯的演化是非常快的
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

社交电商的概念和逻辑泰山众筹移动通讯的演化是非常快的

社交电商的概念和逻辑泰山众筹移动通讯的演化是非常快的社交电商的概念和逻辑泰山众筹移动通讯的演化是非常快的社交电商的概念和逻辑泰山众筹移动通讯的演化是非常快的社交电商的概念和逻辑泰山众筹移动通讯的演化是非常快的

，不到十年就是一个时代，从2G网络开始就有了数据，3G和4G 的到来，更是改变了人和信息的关系，那么5G时代的到来，又会产生怎样的变化？

1、进一步提高移动终端接入互联网的速度，随着流量资费的降低，更多的人会成为移动互联网的参与者，社交电商也将会迎来一个新的发展机遇。

2、物联网的发展，物联网和云计算一样，都是速率和容量的大户。5G数据的发展，物联网终端设备也会发生相应的变化，智慧城市、智慧家居、物流等等方面也会更加智能。

而随着移动通讯的发展人们的消费习惯正在发生改变，从在各大电商平台搜索到在看朋友圈、刷短视频的时候，看到感兴趣的商品，就会产生购买欲望，从而点击了解，随后下单购物。

在这个过程中，人们可能不会去想到商品是否需要，而是会因为内容的价值、社交关系、对产品产生兴趣。因此以社交媒体平台养粉，用电商作为交易渠道去变现，是未来其中的一条出路，社交电商也由此慢慢地深入人们的生活。

什么是社交电商，是指通过在人际关系网络和社交媒介、网络媒介传播途径，通过社交互动、用户自生内容等手段来辅助商品的购买，并将关注、分享、沟通、讨论、互动等社交化的元素应用于电子商务交易过程，是电子商务和社交媒体的融合，以分享、信任为核心的社交型交易模式。

社交电商的概念和逻辑，我们有所认知了，那可具体怎么操作

传统电商主要是B2C模式，就是入驻各大电商平台把产品卖给C端消费者，从而获取利差。

那么，在电商红利消失后，再加上市场的产能过剩，同质化竞争加剧，导致市场供给大于需求。在这种情况下，消费者的选择就会越来越多，自然会降低复购率，增量运营成本。

所以把B2C模式转变成S2B2C，以S端作为供应链平台，对上整合供应链，对下整合消费者。并驱动消费者，成为B端销售者，参与到传播销售的过程中，与S端共享销售环节中的利润成为一种可行的模式。

社交电商的概念和逻辑泰山众筹移动通讯的演化是非常快的社交电商的概念和逻辑泰山众筹移动通讯的演化是非常快的社交电商的概念和逻辑泰山众筹移动通讯的演化是非常快的