

# 分销与传销，为什么很多社交电商做着做着就成涉传了

产品名称	分销与传销，为什么很多社交电商做着做着就成涉传了
公司名称	东莞微三云大数据科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15989888821 15989888821

## 产品详情

2020年7月，阿里集团旗下淘小铺关联方涉传，共计超4400万元资产被申请冻结。

2020年8月，“紫店”APP因拉人头传销违法行为被浙江省湖州市吴兴区市场监督管理局罚款200万元，上缴国库。

2020年9月，杭州粉象家科技有限公司因涉嫌非法传销，被阜阳市市场监督管理局查处，被法院裁定冻结银行账户及多个支付宝账户内的资金。

而除却上述平台，据不完全统计，云集、贝店、花生日记、甩甩宝宝、达人店、楚楚推、洋葱海外仓、好衣库、优可生活、红人装、爱库存、未来集市等社交电商均被传有涉嫌传销。

现在我们来谈谈为什么很多做分销的社交电商做着做着就成涉传了？

做分销的做着做着就成涉传了，不外乎这两点：

### 一、不以商品销售为目的

必须要存在真实的产品或者服务，当然，产品或者服务应当做扩大解释，虚拟产品也算是产品的一种。若本身并不存在真实的产品或者服务，本质上就已经滑向了“拉人头”“收取入门费”式的传销了。

很多被定义涉传的平台一开始都是以卖货为目的，只是后来慢慢偏离了这条路，所以为什么一开始运营了几年都没事，却接连着暴雷。

### 二、产品质量虚假、价格虚高

判断商品是否物有所值，商品的售价与市场相匹配，如果商品售价违背市场价值规律，与自身综合成本

之间产生巨大价差，远高于同类型商品售价，从本质上讲，这就是一种传销活动。

平台想做大要么烧钱去头流量头用户，没钱烧的平台该怎么脱颖而出，那只能是分钱。这些平台原本的钱是卖产品的钱、卖服务的钱，平台分到的钱不再满足不了自己的所需，就开始分拉人头的钱了。

不分拉人头的钱，平台应该靠什么去挣钱、做大？

一个社交电商平台除了分卖产品、买服务的钱来挣钱、做大之外，还可以通过流量变现来挣钱、做大。那流量的变现方式有哪些？

一、对接头部广告来收取广告收益

二、对接第三方生活服务，如加油、充话费、充电费等

三、加入NFT赛道

四、添加更多的营销玩法

五、对接线下实体商家