

拼多多无货源如何做店群-干货分享，精细化运营细节分享

产品名称	拼多多无货源如何做店群-干货分享，精细化运营细节分享
公司名称	夷陵区小溪塔钦炜百货店
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	夷陵区小溪塔锦江东路香山凤凰城12栋-1110-W529（住所申报）（经营场所）
联系电话	19103445640

产品详情

其实网赚类的项目非常多，但是为什么我们选择去操作拼多多无货源店群项目？因为这个项目可以一直持续地做下去，合法合规，而且还能获得不错的收益，淘宝这么多年，依然很多人在玩淘宝店群，甚至开天猫店群，如果店群不赚钱，光天猫保证金和服务费就要十万，不赚钱有人会做吗？

什么是拼多多无货源项目：

拼多多无货源项目简单来说就是不需要我们自己去进货，囤货，发货和联系快递。本质上，它是一种代理分销，去采集全网的优质货源，合理加价后，将其放入我们的拼多多店进行货架销售。有客户在我们店铺下单后，我们直接在上家下单，并直接将货物发送给买家。买家确认收货后，我们赚取中间的差价。

拼多多无货源店群该怎么做呢？

一、在拼多多平台注册开店，有两种开店途径：

1. 个人店铺，用自己身份证和手机号就可以注册店铺，一个身份证可以开3家店铺。保证金是1000元，前期可以先不用交，等店铺盈利后，第二个月再交，后期店铺不想做了可以随时取出来。想要多开店铺，多借几张身份证就可以。

2. 企业店铺，需要办理有限公司营业执照，一个营业执照可以开25家企业店。

二、找一款采集软件，复制其他店铺销量高的商品，加价后一键上传到自己店铺出售。商品价格的设置

可以参考同行店铺。

三、新店每天务必保持上新300-500件左右商品，当店铺上满5000件以后，开始清理下架没有流量访客的商品，开始做店铺优化。

四、有买家在我们的店铺里下单的时候，直接去上家那里拍下同样的商品，将买家的信息发送给上家，由上家给买家发货。

五、持续上新一个月左右，店铺持续有访客的商品应该在5000左右商品了，即便每件商品只能有10个人看到，我就不信这5000个人对你的商品都没兴趣。

六、无货源模式操作简单，即便是新手也能上手10家店铺，等批账户能够日出几十单的时候，就可以安全的复制开第二批账户了

拼多多无货源开店不需要推广还能做起来？

1、大众多年的网购习惯的培养和成熟，支撑了足够大的电商市场，使得每一位从业人员每一种玩法都有机会在电商这个大盘中获取一定的利润。

2、千人千面。拼多多平台会自动抓取买家的所有信息，消费习惯、价格偏好、搜索历史等等，同时也会抓取卖家店铺的信息，主营类目、发货时间、价格区间等等，平台会对这两者的信息进行自动匹配，所以只要操作得当，店铺就一定能出单盈利。

3.拼多多平台对新店是有流量扶持的，我们在流量扶持的时候稳定自己店铺，后续有销量的产品会自带流量，形成一个好的循环。

我理解每个店铺人的心情，我们和平台是一体化的，只有平台越来越好，用户的体验度越来越高，我们的商机才会越来越多，应该是形成一种良性的互助循环。希望大家也不要着急，遇到问题解决问题，总会把店慢慢的做起来的

拼多多店群项目如何精细化运营呢？

步是至关重要的，就是选品，可以这样说，一个的选品决定着店铺利润的多少，想要店铺的利润大，选品一定要做好

第二步是能够做好店铺的定位问题，哪种类目好做，哪种类目流量大，想做高端就必须做经典，要有自己的风格，这个是需要仔细去考量的。

第三步是根据店群的多少来做出一个规划，比如经营20家店铺做几个类目或者五十家店铺做几个类目等等。

第四步是店铺服务问题，强悍的客服和售后能力对于一个店铺来说至关重要，为什么？关注滴滴事件就

知道了，想要长久，就做到诚信，围绕着品质与服务，这才是店铺运营成败与否的根本所在。

就分享这么多，感谢您的阅读。希望能给大家带来收获。

如果你想做或正在做拼多多网店，

遇到问题，都可以交流~ 欢迎电商爱好者来公司实地考察学习！