

# 乐美直购系统（模式）

产品名称	乐美直购系统（模式）
公司名称	广州软狐科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	天河区中山大道西富力街
联系电话	18026231817 18026231817

## 产品详情

乐美直购系统（模式）【吕筱】，乐美直购模式软件开发，乐美直购模式系统小程序开发，乐美直购模式开发

为什么说门槛？什么叫门槛？门槛就是你进门还是没进门，进了门才叫活着，在门外就是死的。所以按照这个标准来说的话，那就是永远在路上了，就不存在说你永远的活着了。

至于我们内部来讲，什么叫活着？或者什么叫活得好？我觉得有三个指标：

个，规模。还是得靠规模，做ToC的产品没有规模，一年卖一万台利润再高没有用，还是活不下去，因为不可持续，后续产品研发投入是没钱的，也没有品牌势能。规模至少得50万台，那才叫安全。

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，一切与本人无关，本公司开发系统，不是要做系统的一律勿扰！！PS：若该产品信息侵害了你的权利，请联系我们删除

### 一、如何购买

优惠顾客-180业绩，金卡-1000业绩，钻卡-3000业绩，黑钻卡19000业绩

### 二、如何升级

晋级经销商：任意直推2个订单不管是198，998，还是2994)

晋级经理：两种方式 总业绩3.8万

小市场业绩累计1.9万，或者直接19800元起步：直接送经理晋级总监：总业绩20万 小市场业绩累计10万 钻卡身份晋级董事：总业绩50万 小市场业绩累计20万 钻卡身份晋级联创：总业绩150万 小市场业绩累计75万 钻卡身份

### 三、乐美直购系统之如何赚钱

直推奖励：20%~35%（不管你是什么资格：推荐前两个订单：直推奖励都是：20%）分享一个19836元，分享第二个19836元，分享一个998200元，分享第二个998200元，分享一个2994600元，分享第二个2994600元

当晋级为经销商以后：直推奖励变成：35%，推荐198赚 $180 \times 0.35 = 63$ 元，推荐998赚 $1000 \times 0.35 = 350$ 元推荐2994赚 $3000 \times 0.35 = 1050$

经销商重消推荐奖：5%直推一代复购业绩额外5%只限5.29日之前注册的一批抢占先机的幸运儿

间推奖：15%因为成为经销商之后：直推35%而每个人分享一单：

第二单推荐奖励都是20%：所以间推奖=（35%-20%）=15%管理奖（5%~19%）

经理：每单5%总监：每单10%董事：每单15%联创：每单19%领导奖：8%198体验官：无金卡拿1代，钻卡拿2代：一代：拿他收入的5%，第二代：拿他收入的3%

第二个，现金流和盈利。企业做到现金流为正，下一步做到盈利，盈利之后或者现金流为正就有造血能力，这是第二个标准。

第三个，你的产品和技术在五年之内或者五年之后是不是过时？现在可能看着眼前日子过得很好，但是没有研发投入，没有持续的技术创新，未来还是会落后。我觉得这三个标准达成，至少我们内部企业在评判的时候，我觉得这叫做活着的标准，我们也是照着这个标来卡自己，希望尽快能够活着，活得好。