

家店wifi码系统开发模式介绍

产品名称	家店wifi码系统开发模式介绍
公司名称	正诺（广州）信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	天河区东英科技园
联系电话	18026207347 18026207347

产品详情

家店wifi码系统开发（独立搭建，H5，现成平台），大白wifi码平台搭建，聚惠wifi码app平台开发，家店w
ifi码系统开发，惠见wifi码小程序搭建

家店WiFi的优势：

(1)、闲置 WiFi、变废为宝

商家的 WiFi 本身是免费连接的，但是配合咱们的系统之后可以多一份收益，让闲置的

资源利用起来。对于商家来说多一份收益，操作不麻烦，很容易成交的。

(2)店内活动全城曝光

店内后期可以发布店内优惠券，吸引客户到店消费，同城优惠券是全平台曝光的，因此

对商家来说也是解决了一个流量的问题，Wifi本身就是一个流量入口，借助这个流量入口

就能创造更多的奇迹

(3)多一份躺赚的机会

商家每天店里面至少有上百号人流量，大一点的店还不止，因此，让这些流量给商家带

来二次的收益，对于商家来说长年累月的积累，也是一笔不错的收益。

3、商家的收益怎么计算?

你如果作为平台运营方，只需要掌握全局即可，邀请商家入驻的事情是拓展员干的，拓展员原意给商家

多少是拓展员自己琢磨的事情，也就是说推广商家的时候给商家的分成比例是自由设定，想给多

少，你说了算。

4、如何计算 WiFi 链接的收益?

我们先以拓展员的身份来推算收益，因为跑市场的就是拓展员，团长就是你招商的对象，

所以按拓展员来计算收益是合适的。

我们来举个实际的例子说明下具体的收益是怎样的?

假设10天内你开发了100个商家(很容易吧，努力什么都会有)，平均每个商家店里的人均流量是50人，

也就是说有50人连接了WiFi，那100个商家就是500人连接了WiFi，按拓展员的收益

0.18 计算(也就是说团长给拓展员的比例是60%)。

5000 人*0.18 元(60%)=900 元/天 这是正常的收益如果你再努力点:10000人*0.18元(60%)=1800元/天

每个目有30天，每个用户算其基础的一周就连接一次WiFi，一个目也就是连接4次，一年也就是48次，然后

你对照上面的公式就可以推算出一个拓展品每天甚至是每个目的收益

一个月随便开发个100个商家小问题吧，一个目就能躺赚上万元，如果你的团队比较

OK，一个月200甚至是300个商家呢?且体收益可以自行推算得出结论

