

东莞SCRM私域流量管理系统有哪些

产品名称	东莞SCRM私域流量管理系统有哪些
公司名称	广州壹豆网络科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广州市天河区建中路64、66号东801房（仅限办公）（注册地址）
联系电话	18520729440

产品详情

东莞scrm私域流量管理系统有哪些

现在不少行业都把客户转入企业微信中运营，作为企业开展私域流量运营载体，拥有一些实用的客户运营功能，不过做好私域，可以借助企微私域流量管理工具，下面跟着艾客认识下东莞scrm私域流量管理系统哪个好？希望对您有所帮助！

东莞scrm私域流量管理系统

私域流量精细化运营少不了SCRM的助力，scrm私域流量管理系统帮助企业运营好客户，实现快速拉新、引流获客，促进成交转化。为了有效提高私域流量运营效率，推荐大家使用私域流量管理系统——艾客SCRM。

艾客SCRM由企业微信官方授权的第三方服务商，在企微官方合规范围内进行开发，使用更加安全可靠，服务来自全国各地大中小企业及品牌，帮助企业精细化管理和运营私域流量，获得充分的认可及青睐，下面为大家简单介绍几个功能：

1、渠道活码

在投放广告做营销推广时，企业通常会放一个微信二维码让客户扫码添加，但是添加人数多账号可能出现异常。试试艾客SCRM开发的渠道活码功能，除了长期有效、分流客户的作用，还能统计客户的来源，知道不同渠道引流效果，给客户自动打上渠道标签。

2、自动打标签：

无需手动打标签，减少员工打标签的工作量。根据聊天关键词自动打标签，客户从渠道活码扫码进来、填写表单、参加打卡**抽奖活动**、打开朋友圈行为等，系统都会实时自动打上标签。

3、客户画像

在了解客户的基础上还可以使用艾客SCRM的客户画像功能，能详细了解客户的动态，知道客户是否打开你发送的文件、产品，客户加了哪些员工等，还能查看群客户画像，而且可以给群成员批量打标签，让消息可以高效触达。

4、客户生命周期：

帮助企业建立客户营销漏斗，制定完整的客户跟进流程，减少客户流失，提高客户转化。自定义客户阶段后，系统到时间自动提醒员工跟进客户，避免遗漏。

5、客户流失提醒

艾客SCRM的流失提醒功能，在客户删除企业员工，或是员工删除客户时，可以及时发送提醒，查看客户的情况，判断是否有机会挽回客户，减少客户资源的损失。

除了以上功能外，艾客还开发了超级雷达、企微会话存档、素材捕手等功能，获取更多功能详情，私域营销干货，欢迎咨询在线客服！也可以申请艾客SCR——私域流量管理系统免费试用哦~

<https://www.ikscrm.com/>