

# 怎么突破“定金”这个银行冲量业务的瓶颈

产品名称	怎么突破“定金”这个银行冲量业务的瓶颈
公司名称	国领（北京）市政管理有限公司
价格	88888.00/个
规格参数	
公司地址	光华路SOHO一期2单元1607
联系电话	18518949997 18518949997

## 产品详情

距离6月底年中考核还有一个星期的时间，各大行口和资金方早已忙碌起来，通过QQ群、微信、贴吧、专业网站等能看到银行、资金和中间人互相寻找的痕迹，有的在打听价格有的在核实口子。

中财企航是专业的大额资金对接平台，自然也承接月末冲量业务，目前与平台达成战略合作的各种类型的资金有近百家，专业承接冲量业务和短期摆账资金就有几十家，截止目前，通过平台已预订出去的资金有几个亿，剩余额度有限，有口子需要资金的朋友要抓紧了。

首先，中财企航是面向全国的公众型平台，各个地区的资金都有合作，每家资金入驻平台都经过初步的考察和严格筛选。由于冲量业务操作简单，存款时间短，投资安全风险小，收益相对较高的特点使很多资金方愿意做这种业务。但是冲量业务操作过程中也存在许多问题，昨天刚有一个客户到公司预定一笔8000W的冲量资金，在交流中讲到他们的经历，他们在2015年操作一笔冲量业务时，各个环节已经沟通到位，定金当时按照资金方的要求支付，价格是千2，当天进款时，资金方没有进款，骗走了定金，这给银行和他造成很大麻烦，由于是最后一天，资金很紧张并且即使是有成本很高，除去高成本不说更多的是最后一刻很难找到资金，最后他又委托朋友好不容易的找到其他资金方，但是价格涨到千4，并且这笔业务操作完成已经是半夜23:00了，昨天还在感慨当时那笔业务的心酸。这种现象已屡见不鲜。

由于银行冲量业务很多资金方要求先支付一部分的定金，这个貌似已经是这个业务的行规，所以无法改变，但是定金交了之后能不能保证这笔业务成功完成操作成为我们更多人心中的顾虑。资金方收不到定金不会预留资金，不会承诺一定进款，口子不愿意交定金更多是不愿意相信资金方，害怕交了定金做不了，双方的信任问题阻碍了很多冲量业务没有完成。同时资金价格问题也成为操作的障碍，今年三月份

，河南本地有两个银行共需要3000W的冲量，当时提前三天咨询中财企航合作冲量资金的价格，是千2，银行感觉高，考虑来考虑去没有定，觉得zui后在看看情况，进款当天又给经理打电话要资金，愿意出到千3，但是我们合作的资金已经做完了，没有资金了。这些现象每年都存在很多，每个人都很清楚，但是每年都会发生的一个“怪现象”，归根结底都是因为诚信。

中财国商接收大量的冲量资金预定，承诺资金的真实性，预定的每笔资金都是以往成功合作过的，有长期紧密的合作关系，本次冲量30进3出，价格千2.5，有需要的朋友可以预定，也欢迎与同行合作。关于定金问题，我们根据一定比例收取，并承诺如果是资金方违约，我们退还给你定金。我们秉承的就是“开放、共享、普惠、诚信”的经营理念，期待为更多志同道合的朋友提供更好的服务，一起携手合作共赢。

。