

# 家装建材入驻天猫运营计划书，家具天猫入驻难

产品名称	家装建材入驻天猫运营计划书，家具天猫入驻难
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

## 产品详情

家装建材入驻天猫运营计划书，家具天猫入驻难小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

如果公司与商标是自己的，需要注意的问题如下：

- 1、每一份资料拍照的时候，都要拍得清晰，完整
- 2、每一份资料都盖上入驻公司的公章
- 3、走自荐的话，认真用心写好运营方案，团队介绍，公司介绍这些用于小二了解你情况的信息。

走小二直接操作的方式，则可以忽略这些，因为用不着

4、自荐服务商的源头在四川，套路的源头基本上也在四川，所以，擦亮双眼保持理智，别让自己的资料被玩黑（太多前车之鉴，在此不点名）

小二关系的服务商渠道资源，很多人不敢相信其是否存在，特别是自荐服务商会一个劲的说不可能存

在真的小二关系服务商，为啥？因为他们自己没有，自己是走自荐的，如果他们都相信存在小二关系服务商了，那么自己怎么办？

通过小二关系的服务商提交入驻申请，入驻天猫的成功率是高的。这一点，相信大家都能想明白。

天猫入驻的PPT，是什么情况下需要用？是需要说服小二的时候，要用到运营方案PPT。因此，如果是通过自荐的方式入驻天猫，那么运营方案PPT肯定是少不了的，毕竟小二对你的资料不了解，也不存在利益关系，需要通过运营方案PPT来对你的资料有所了解，然后看是否给过。

像我们直接由小二操作入驻，就用不着PPT运营方案。

如果服务商入驻天猫需要用到PPT运营方案，那么这个服务商就是走自荐提交入驻申请。

有过天猫入驻经验的商家朋友，都清楚入驻天猫是比较难成功的。

对于大多数想入驻天猫的商家而言，入驻天猫都是通过官方的自荐入口，提交资料给官方人员审核，然后静静的等待审核的结果。

绝大多数代入驻服务商，也都是通过这种自荐的方式操作入驻的。

这种方式被我们统称为走自荐，玩概率。因为通过这种方式入驻的服务商，没有内部关系，资料提交上去开始，什么都做不了，只能坐等结果，听天由命。

天猫猫享自营的入驻方式有两种：

- 1、通过联系猫享自营客服，获取提交资料的入口，然后提交入驻申请

联系天猫猫享自营客服的方式：

打开天猫app-点击猫享自营的产品-联系客服-说想入驻猫享自营

然后猫享自营客服就会把提交资料的入口链接发给你了。

## 2、通过有小二关系的服务商，让小二直接操作入驻

这种方式，只要线上年销售额满500万，那么小二就可以做到坐等下店。

而通过联系猫享自营客服的方式，需要线下年销售额满1000万，线上500万，这是基础要求，满足了的情况下，成功率也很低。

这类入驻方式，就是碰运气，玩概率。市面上绝大多数的服务商都是这类服务商，比如需要远程提交、需要包装、需要考虑品牌影响力、需要做运营方案等等，这就是走自荐服务商们的特征点。

一个很现实的情况就是：

商家自己用心提交，成功率其实比这些走自荐入驻的服务商要高。很多你们接触到的服务商很靠谱吗？不靠谱，因为那都是一些业务员，可能还是刚上岗的业务员。点到即止点到即止。

家装建材入驻天猫运营计划书，家具天猫入驻难