

泰山众筹APP开发，什么是商业模式画布？泰山众筹商业模式如何赋能企业

产品名称	泰山众筹APP开发，什么是商业模式画布？泰山众筹商业模式如何赋能企业
公司名称	东莞市星电网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15006688653 15006688653

产品详情

向大伙儿们问好，我是的门门（陈景尧）这期门门给大伙儿讲讲大家一直非常感兴趣的商业模式——泰山众筹

合理的商业模式不只意味着产品怎么赚钱，还要考虑清楚怎么花钱。只有企业的盈利能够覆盖支出的模式才是合理的商业模式。在讲解关于创业与商业的《商业模式新生代。》书中，作者提到了商业模式的九个构件，它可以描述公司创造收入的逻辑，商业模式田布是一种思维模式，是帮助你理头脑中商业模式的一种工具

商业模式

描述企业如何给用户和企业创造价值，传递价值，获取价值的方法

画布

一种用来可视化描述商业模式、评估商业模式及改变商业模式的通用语言

互联网产品的商业模式

互联网产品的商业模式多种多样，不同的产品有不同的商业模式，目前每个产品都是以一种商业模式为主多种模式辅助的形式共存。互联网产品的商业模式按照不同维度划分结果也有所不同，但万变不离其宗，都是以获取价值为目的。

那么泰山众筹如何赋能企业商家的呢？

互联网众多项目中，提出爆仓重生止损的模式，也是目前当下跑的稳健的商业模式玩法，泰山众筹一共分为四个部分组成；

[优进优出]；去中心化，科学众筹，分布式数字资产记账形式，将企业资产数字化，链接企业内外部资源，为企业发展、品牌塑造带来更多支撑，用数字经济的模式为企业发展赋能，有效解决脱实入虚的问题。

[四进一出]；合理合规，进出平衡，当第四期成功的时候，才会返回期的本金+收益，每一笔出账的前提必然是有新的一笔进账，以大账吃小账，进出平衡不会出现现金流不足的情况。

[爆仓重生]；爆仓重生，立即止损，市面上常见的商业模式基本都是“后面人买单”，泰山众筹也是提出爆仓重生止损，重新开启下新一轮，上一轮泡沫不累计，消泡之后重新开。

[倍利复增]；公平公正，能量守恒，每一期的上涨波幅都是上一期众筹金额的倍利复增金额，比如；倍利复增30%，当期10000元，第二期就是13000元，第三期就是16900元，公平公正，可持续性强。

举个例子：

D一期10000

第二期13000

第三期16900

第四期21970

.....

.....

倒数第四期退60%零钱给40%积分

倒数第三期退60%零钱给40%积分

倒数第二期退60%零钱给40%积分

倒数期退零钱

泰山止损重生的原理：

1、后一期会员退，不伤人脉;

2、倒数前三期分别退65%—75%，平均退70%、平均亏30%;

3、三期以前平均赚30%;

4、止损后倒数前三期亏30%、三期以前赚30%，实现盈亏平衡;

(符合股市原理：有人赚1个亿就一定有人亏一个亿，盈亏平衡)；

5、重生后前三期实际亏损会员、安排优先进场、扭亏为盈;

众筹失败：后一层全额返回，倒数第二次返70%或者85%的本金，这里的比例是你投资金额，比如你投资10000，那就是返给你7000或者8500，剩下的就用平台币返给你，返给你以后，你就那平台币去变现，怎么变现呢？每次众筹（也就是参与）的时候都需要平台币，也就是每次都要消耗平台币。

爆仓重开：倒数期众筹失败，即倒数前三四期都视为爆仓，倒数期退资产，倒数第二，三期，四期退还65%资产(这个数值比例可自定义)众筹不成功退返35%的资产(可按照每日分比例逐步释放成商城零钱，可提现，或用于在平台的积分区域兑换产品)

后一期众筹不成功，一周之内重新开始从期循环，(活动时间一周或半个月一般设置为一期，众筹可提前预约，如半个月(15天)为一期)

每期收益的30% =静态13%动态奖励14%平台3%全部分完无任何泡沫。

1.静态收益13% ，每期合约收益13% ，(这个百分比也需要后台可以设定)

2.动态奖收益： 14% (按现在奖金模式自定义)这里的分润是用商品利润来补的，要平衡商城里的分润波比，可把商城的利润分润拨到这里来。

当第四期成功，则期参与的人得到一个本金退还，以的形式，还会得到本金的百分之12的钱。（波比自己定）

.分享奖励5%

.管理奖4%

.股东分红2%

.区域代理3%

我给你们举个很实在的例子就清楚了：应该都有信用卡吧，比如你有4张信用卡，分别是ABCD，A卡的钱用了以后B卡的钱来还，B卡的钱用了以后C卡来还，C卡的钱用了以后D卡来还，D卡的钱用了以后A卡来还，整个项目操盘或者控盘 就是这么个道理。没其他技术含量。

唯一的好处就是这个30%，这个泡沫是分配好了的。包括项目方赚钱都是分配了的，比如有的是1%，有的是2%，叫平台维护费。

泰山众筹模式如何合法合理的运营?如何规避风险?

1、更改参与玩法,不以现金直接参与活动;消费购物赠送一同等价值[积分]。

2、对接第三方支付机构和正规的税收团队(灵活用工)正常纳税;

3、正常的商品交易信息,正常物流发货,真实流水;

分享模式，分享知识，分享系统，分享价值。如需完整方案，软件开发，模式策划，需要了解电商软件等相关信息或者其他方面的电商问题的读者，可以留下联系方式私信小编，门门都会一一回复，搜索门门，千篇商业方案解析给你听！

内容扩展：；

美容院多门店管理系统开发，美容院单门店APP系统开发，美容院平台预约小程序软件开发。

在线预约

服务预约在线完成，客户粘性轻松培养

客户通过小程序、会员APP随时随地在线进行服务预约，免排队零等候，提升客户服务体验

支持预约同时选择美容师，或者到店分配，服务时间也可自主选择，无需反复沟通确认，节省沟通成本

自动排班

智能排班多端同步，服务提醒主动推送

预约成功，系统自动排班，避免人力操作疏漏的同时，节省人力成本

预约订单多端自动同步（pc/手机/平板），预约进度一目了然，方便查看，提前安排工作

预约信息双向自动推送，提醒美容师提前做好准备工作，提醒顾客及时到店，提升客户到店率

