

拼多多新店做什么产品比较好 杭州快羽代运营

产品名称	拼多多新店做什么产品比较好 杭州快羽代运营
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	88.00/1套
规格参数	
公司地址	杭州市钱塘新区4号大街
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

拼多多新店做什么产品比较好 杭州快羽代运营

一个新店卖什么商品这永远是商家头疼的事情，都不知道做什么好，想想这个，想想那个，这个也想做，那个也想做，就是定不了，就一直在那里纠结来，纠结去的，毕竟这是选品，而选品是开店的开始，如果不能选好货，那么后期运营肯定难，那拼多多上面新店卖什么比较好?

1、日用百货

这类产品的集散地大多在义乌和广州一带，商家们同时拥有无与伦比的产业带及物流优势，那些令消费者无法理解的低价背后(四五块钱包邮)，商家仍略有微利。

2、蓝海产品

选择一款在平台内商品数量少，但是市场需求量大的产品，这种产品用户粘性大，竞争小，用户一旦认

准一家产品就会一直在这家店铺购买。

3、潮流产品

这种产品的需求会瞬间爆发，抓住时机会在短时间内会成为爆款，但周期也会比较短，比如节日性产品，端午节的粽子，中秋节的月饼都，以及电视上的衣服，道具等同款，抖音上面的玩具，比如之前的猫爪杯，泡泡机。多关注一些微博热门话题，抖音，热门的电视剧等，都可以发现。

4、季节性产品

通俗的来说，就是什么季节选择什么产品，冬天选择手套、帽子、暖宝宝等保暖性产品;夏天选择花露水、灭蚊器、电风扇等。如选择这类产品是早点上架，在平台用户搜索当季热卖产品就可以找到。

新店怎么经营?

1、优化标题

标题优化是拼多多基本和重要的操作，往往一个好的标题能让你赢在起跑线上!具体公式为：标题=商品价值关键词+商品商业关键词+商品属性关键词。

2、优化主图+详情页

好的主图决定你的点击，如果主图没优化好，即使有曝光了，点击率也不会高，如果你详情页没优化好，后期等你排名上来了，给你再多的流量也转化不过来。主图和详情页这一块，希望大家都能重视起来!

3、控制店铺的综合指标

做好店铺的综合指标，动态评分，还有各种售后指标，因为这些指标你做不好，说明你的店铺综合能力不足，这样拼多多不会长久给你流量的，特别是退款纠纷率，要控制好，这个对排名影响也比较大。

另外，商家也要利用好各种推广工具，积极为店铺引流，让更多的人知道我们店铺的存在，这样店铺的销量才会提升上去!