

# 男鞋入驻天猫品牌运营计划，奶粉店入驻天猫

产品名称	男鞋入驻天猫品牌运营计划，奶粉店入驻天猫
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

## 产品详情

男鞋入驻天猫品牌运营计划，奶粉店入驻天猫小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

那么，如何入驻天猫大药房旗舰店呢？

有两种方式可以入驻天猫大药房：

### 1、联系客服的方式入驻

这种方式要求商家有至少20家连锁店，年审计报告达到2000万。

满足这基础要求了，才有资格提交申请，当然了，有资格了通过这种自荐的方式，天猫大药房旗舰店的入驻成功率会很低。

### 2、通过小二直接操作入驻

这种方式，只要商家有实体店即可，对年审计报告没要求。

只要商家资料干净，没有通过客服渠道提交过，那么就可以坐等下店。

在天猫开店，需要通过申请入驻成功后，才可以顺利开店。

入驻天猫的方式有三种：

1、自己在自荐系统提交资料入驻

2、找自荐代入驻服务商在自荐系统提交资料入驻

这两种方式本质是一样的，都是自荐碰运气。商家自己用心提交其实成功率比找自荐服务商还要高。

3、找有小二关系的服务商操作入驻

这种方式，只要资料干净没有提交过，就可以做到坐等下店。

成功率高的方式，就是通过有天猫小二关系的服务商提交入驻。这个原理大家也都想的清楚，只不过大家困惑的是：怎么找到真正的具有天猫小二关系的服务商呢？

这个看商家自己来分析判断了，文案具备复制性，有太多自荐服务商复制我的内容。

真正的小二入驻的服务商，不需要考虑品牌影响力，不需要运营方案，而且商家的资料只要是干净没有提交过的话，就可以做到坐等下店。

所以，天猫代入驻的几率高不高？如果你选择了真正的具有天猫小二关系的服务商，那成功率自然就是高高的。

??

??  
???????

??

如果公司与商标是自己的，需要注意的问题如下：

- 1、每一份资料拍照的时候，都要拍得清晰，完整
- 2、每一份资料都盖上入驻公司的公章
- 3、走自荐的话，认真用心写好运营方案，团队介绍，公司介绍这些用于小二了解你情况的信息。

走小二直接操作的方式，则可以忽略这些，因为用不着

4、自荐服务商的源头在四川，套路的源头基本上也在四川，所以，擦亮双眼保持理智，别让自己的资料被玩黑（太多前车之鉴，在此不点名）

京东的代入驻服务商一找一大堆，哪个靠谱哪个不靠谱，这对商家而言，的确得靠缘分。

绝大多数的代入驻服务商都是走自荐提交资料，与商家自己提交入驻申请的性质一样。

京东pop店铺的入驻难度，相比京东自营或者天猫而言，要容易得多。

京东的入驻成功率比较高，对于我们这种直接由小二操作的服务商而言，京东POP，甚至是京东自营的单子，只要小二说可以接，那就意味着可以做到坐等下店，都不带玩概率的。

男鞋入驻天猫品牌运营计划，奶粉店入驻天猫