

男性用品入驻天猫，男鞋天猫旗舰店品牌入驻ppt

产品名称	男性用品入驻天猫，男鞋天猫旗舰店品牌入驻ppt
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

产品详情

男性用品入驻天猫，男鞋天猫旗舰店品牌入驻ppt小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

而对于我们这种直接与小二合作的服务商而言，不用担心品牌评估环节，毕竟这就是小二可控的，因此，小二直接操作入驻的成功，远高于走自荐的服务商。大家可以多看看我分享的内容，可以学习如何分辨真假内部渠道服务商。

很多自荐服务商喜欢复制我的内容，但复制，也改变不了他们自荐的本质。

想明白一点：品牌影响力真的是靠那种劣质的包装就能提高的吗？稍微动点脑筋就能明白：不可能。

而且，天猫并没有表明自己衡量品牌影响力的标准，因此，市面上所谓的提高品牌影响力的说法，就是糊弄人。况且，天猫拒绝你的入驻申请，与品牌影响力的关联性，并不是那么的大，不然为什么一直还会有那么多草根品牌入驻成功呢？

所以，当你入驻天猫品牌评估环节被驳回了，不要慌，也不要苦恼，不用去听那些自荐服务商提升品牌影响力的说法，你要做的，就是管住手，不要盲目提交第二次。

那么，什么办法可以提高入驻天猫的成功率呢？

入驻天猫，除了走自荐，还有一条路，就是通过有小二关系的服务商，由小二直接操作入驻，这个方式的入驻成功率是很高的。

走自荐本身就是碰运气玩概率，走小二直接操作，成功率自然是远超走自荐。

????????????PPT????????????

????????

1??????

2??????

3??????

5??????

6??????

7?????

????????????PPT????????????????????PPT????????????????

那么，没有20家实体店，就没办法入驻天猫大药房旗舰店了吗？

机会还是有的，这得通过有小二关系的服务商，由小二直接操作邀约的方式来入驻。

这种方式对实体店数量没要求，而且资料干净的情况下，成功率可以做到坐等下店。

我们作为直接与小二合作的服务商（非外面那些走自荐的），可以轻松解决天猫大药房入驻的问题。

入驻天猫，不是数你简单提交满足入驻要求的资料后，就能入驻成功，可以顺利开店。通过自荐系统提交入驻申请，成功率本身就是一个随机概率事件，这也就让想入驻天猫商家觉得入驻天猫好难的原因。

那么，商家自己入驻天猫这么难，难道天猫代入驻服务商入驻就真的很简单吗？

当然不是，大家之所以有这个感觉，纯粹是被代入驻服务商营造的假象给迷惑了。

男性用品入驻天猫，男鞋天猫旗舰店品牌入驻ppt