

北京scrm私域流量管理系统

产品名称	北京scrm私域流量管理系统
公司名称	广州壹豆网络科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广州市天河区建中路64、66号东801房（仅限办公）（注册地址）
联系电话	18520729440

产品详情

现在不少行业都把客户转入企业微信中运营，作为企业开展私域流量运营载体，拥有一些实用的客户运营功能，不过做好私域，可以借助企微私域流量管理工具，下面跟着小艾认识一下北京scrm私域流量管理系统哪个好？希望对您有所帮助！

北京scrm私域流量管理系统

私域流量精细化运营少不了SCRM的助力，scrm私域流量管理系统帮助企业运营好客户，实现快速拉新、引流获客，促进成交转化。为了有效提高私域流量运营效率，推荐大家使用私域流量管理系统——艾客SCRM。

艾客SCRM由企业微信官方授权的第三方服务商，在企微官方合规范范围内进行开发，使用更加安全可靠，服务来自全国各地大中小企业及品牌，帮助企业精细化管理和运营私域流量，获得充分的认可及青睐，下面为大家简单介绍几个功能：

1、渠道活码

在投放广告做营销推广时，企业通常会放一个微信二维码让客户扫码添加，但是添加人数多账号可能出现异常。试试艾客SCRM开发的渠道活码功能，除了长期有效、分流客户的作用，还能统计客户的来源，知道不同渠道引流效果，给客户自动打上渠道标签。

2、客户画像

在了解客户的基础上还可以使用艾客SCRM的客户画像功能，能详细了解客户的动态，知道客户是否打开你发送的文件、产品，客户加了哪些员工等，还能查看群客户画像，而且可以给群成员批量打标签，

让消息可以高效触达。

3、流失提醒

艾客SCRM的流失提醒功能，在客户删除企业员工，或是员工删除客户时，可以及时发送提醒，查看客户的情况，判断是否有机会挽回客户，减少客户资源的损失。

除了渠道活码、流失提醒、客户画像功能，艾客还开发了超级雷达、企微会话存档、素材捕手等功能，获取更多功能详情，欢迎关注我们！也可以申请艾客SCRM私域流量管理系统免费使用哦~

<https://www.ikscrm.com/>